

## В НОМЕРЕ:

### НОВОСТИ

2-3

#### По программе МС-21

Цикл успешных испытаний в ЦАГИ

#### Лидерство и перспективы

Московский Деловой Форум 2011

#### Паровые турбины

Оборудование для Советской Гавани

#### Intel и РВК ищут таланты

«Бизнес инновационных технологий»

#### «Механик Пантелеев»

Подписан акт передачи пятого танкера

### СТРАТЕГИИ

4-5

#### Экономическая политика

Проблемы государственного оборонного заказа

#### Продолжение позитива

Докризисный уровень пока не достигнут

#### Нужно больше

Крупный бизнес плохо финансирует науку

#### Навстречу росту

Инвестиции в реальный сектор

#### Валютный рынок

Forex: история вопроса

#### «СОЛЛЕРС» увеличил продажи

На 53% больше, чем в 2010 году

### АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

6

#### Против травматизма

МРСК Центра и Приволжья

#### Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии

#### Новый завод

«ЭлектроМоноблок» в Коммунаре

### ПОДРОБНОСТИ

7

#### Конференция пользователей

Организаторы меняют формат

#### «Подорожник» Санкт-Петербурга

Выбор пал на NXP MIFARE Plus

#### К лучшему «Дону»

Технологии на дороге

### ВАЖНАЯ ТЕМА

Министерство транспорта предлагает приватизировать все без исключения транспортные компании с госучастием. Об этом сообщил глава ведомства Игорь Левитин. По его словам, в этом расширенном списке должны быть и Мурманский и Новороссийский порты, а также, например, «Аэрофлот». По срокам и количеству акций, подчеркнул Игорь Левитин, должны приниматься отдельные взвешенные решения. При этом министр подчеркнул, что все это очень разные компании. «Мы понимаем, они не могут одновременно выйти на продажу с точки зрения эффективности сегодняшней работы и количества акций, которые должны остаться у стратегических компаний», — сказал глава Минтранса. Согласно плану, в ближайшие два года будет приватизировано 20% акций Новороссийского морского торгового порта (НМТП), 25,49% акций Мурманского морского торгового порта (ММТП), 100% ОАО «СГ-Транс», 25,5% аэропорта Анапа, 25% Московского речного пароходства и 55% Ваннинского морского порта.

## Наглядный пример

### NaviCon Group и «Белая Дача Трейдинг»: автоматизация управления

Елена Стольникова

Устойчивое современное инновационное сотрудничество хочется иллюстрировать примерами отечественного происхождения. Потому как перспективные симбиозы у нас действительно имеют место быть. Такие, как, например, сотрудничество российских компаний NaviCon Group и «Белая Дача Трейдинг». Оба этих бренда достаточно хорошо известны как специалистам, так и достаточно широкой публике. Особенно в столице. Совместное сотрудничество предприятий сплит достижение реально высокого качества бизнеса. Конкретным примером может служить проект автоматизации системы корпоративного управления в компании «Белая Дача Трейдинг».

«Белая Дача Трейдинг» — лидер по производству и поставке готовых к употреблению салатов, овощей и фруктов. Компания является эксклюзивным поставщиком свежей салатной продукции во все рестораны McDonald's в России. Клиентами компании являются крупнейшие сетевые рестораны и супермаркеты — «Ашан», «Перекресток», «Седьмой континент», «Азбука Вкуса» и др. Продукция «Белой Дачи» на отечественном потребительском рынке известна с 1918 года, когда на территории бывшей подмосковной усадьбы «Белая Дача» была основана небольшая сельскохозяйственная артель «Труд», которая в дальнейшем была преобразована в совхоз «Белая Дача». До середины пятидесятых хозяйство сохраняло лидерство в сфере прежде всего животноводства. С конца пятидесятых «Белая Дача» становится самой крупной сельскохозяйственной компанией в СССР, создает первую биологическую станцию в стране, внедряет инновационные методы выращивания овощей и салатных культур. В девяностые годы после агрофирма «Белая Дача» прошла приватизацию, а в начале нового века сменила имя на «Белая Дача Трейдинг». Ос-

новная специализация компании осталась прежней — производство свежих резанных салатов и чищенных овощей, но прибавился и ряд других направлений деятельности, в том числе development. NaviCon Group работает в области ИТ-консалтинга и управления проектами с 2002 года. Основные направления ра-

бота компании — внедрение и поддержка передовых информационных решений, повышающих эффективность бизнеса. Компания NaviCon Group обладает уникальным опытом внедрения систем управления Microsoft Dynamics NAV, Microsoft Dynamics AX и Microsoft Dynamics CRM, решений для бюджетирования и бизнес-аналитики (BI) на базе систем IBM Cognos, Plan-Designer и платформ Microsoft Business Intelligence, решений для электронной торговли

на базе Microsoft Office SharePoint Server и Microsoft BizTalk Server.

В активе NaviCon Group — более 300 успешно реализованных проектов и ряд готовых решений для автоматизации бизнеса в различных областях деятельности и многих отраслях. Среди клиентов — компании «Тройка Диалог», «ВТБ Капи-

тель» рядом причин. Во-первых, ростом бизнеса компании: так, если в 2005 году было реализовано 3890 т салатов, то в 2010 году — 12137 т. При этом компания активно продвигается в регионы: в настоящее время «Белая Дача Трейдинг» строит новый перерабатывающий завод в свободной экономической зоне «Алабуга»,

консультанта была усовершенствована методология управления. В рамках работ были созданы: бюджетная модель; бюджетный регламент; спроектирована корпоративная система управленческой отчетности; разработаны механизмы взаимодействия бюджетной модели и блока «Казначейство»; спроектирована



Салаты под брендом «Белая Дача» известны и популярны уже много лет

рассчитанный на производство 9600 т салатов в год (общий объем инвестиций в проект — \$18 млн). Кроме того, современный бизнес объективно повышает требования к качеству управления и диктует необходимость модернизации существующих инструментов управления. Как рассказывают представители компаний, проект по созданию системы финансового управления осуществлялся в два этапа. На первом — совместными усилиями специалистов заказчика и ИТ-

модель планирования и анализа себестоимости; существенно доработана нормативно-справочная информация. Автоматизация созданной модели осуществляется на базе продуктов IBM Cognos. Так, для планирования и прогнозирования, а также финансового моделирования использовано решение IBM Cognos 8 Planning. На основе IBM Cognos BI формируется система управленческой отчетности и анализа.

(Окончание на стр. 3)

### ЦИФРА НЕДЕЛИ

Расходы бюджета на оборону в 2012 году составят 1847,7 млрд руб., в 2013 году — 2334,7 млрд руб., в 2014 году — 2752,6 млрд руб. Основной прирост связан с оснащением новой техникой и вооружением. Расходы на образование будут снижаться: в 2012 году — 547,2 млрд руб., в 2013 году — 508,5 млрд руб., в 2014 году — 454,5 млрд руб. И на науку также: в 2012 году — 254,7 млрд руб., в 2013 году — 244,8 млрд руб., в 2014 году — 199 млрд руб.

## Жизнь после РАО

### Реформу необходимо «дорегулировать»

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Реформа электроэнергетики: что получится из задуманного?» Участники позитивно оценивают реформу РАО «ЕЭС России». Ныне необходима тонкая настройка регулирования отрасли.

Участники организованной «ФИНАМом» конференции позитивно оценивают итоги реформы сектора электроэнергетики. «В целом, реформа выполнила свои задачи, и трудно представить, как можно было в такие короткие сроки вообще сдвинуть такую неповоротливую отрасль с места», — считает руководитель аналитического управления ИФК «Алемар» Василий Конузин.

Отрасль действительно получила большие инвестиции, отмечает завсектором экономического департамента Института энергетики и финансов Сергей Кондратьев: «Сильно сократились объемы перекрестного субсидирования, отрасль стала намного более прозрачной. Стало понятным, кто за что отвечает (до этого за все «как бы» отвечало государство). Все-таки начала повы-

шаться эффективность отрасли, хотя мы все еще далеко позади развитых стран и только возвращаемся к советским уровням». Экс-глава РАО «ЕЭС России» смог изменить ситуацию в отрасли и по части реформы заслуживает только кучу комплиментов, говорит г-н Конузин: «Те аварии и сбоя, которые «вешают» на РАО и Чубайса — по сути, прорывы в системе, идущие еще из 80-х годов, с которых перекрыли финансирование».

Это сигналы той критической ситуации и актуальности тех задач, которые были поставлены реформаторами. Что касается успеха — то он есть. Невозможно за год понизить 60-70% износа отрасли до 20-30%. При таких масштабах на перестройку уйдет десятилетие. Главное, что процесс запущен и инвестиции воплощаются в реальные энергообъекты».

С коллегами согласен и аналитик ИК «ФИНАМ» Алексей Ковалев, по оценкам которого вследствие реформы РАО «ЕЭС России» произошла либерализация оптового рынка, частичный отход от системы «издержки плюс», был принят механизм ДПП. «Хотя, надо признать, что объемы новых вводов пока не

поражают воображения», — добавляет эксперт. Не считает реформу успешной руководитель аналитического управления Фонда национальной энергетической безопасности Александр Пасечник: «Увы, реформу электроэнергетической отрасли России, продолжавшуюся около 7 лет и завершившуюся 1 июля 2008 года (датой, когда РАО «ЕЭС России» официально прекратило свое существование), нельзя считать успешной: за годы подготовки к структурной трансформации кластера так и не было разработано последовательной и эффективной стратегии по дроблению РАО. Если подходить философски, то позитивно только само слово — реформа».

Главной проблемой (а не ошибкой) реформ 2003-2009 гг. была их успешность — мы за 5-7 лет прошли путь, которые развитые страны проходили за 15-20 лет минимум, уверен г-н Кондратьев: «Но в этом как раз нет вины А. Чубайса — если бы реформу проводили медленно, то она вообще бы не состоялась. Сейчас нужно, чтобы госорганы были максимально последовательными в принимаемых решениях, а регулирование отрасли было максимально простым».

## ЕМО 2011

С 19 по 24 сентября 2011 года международные производители технологий и станков по металлообработке представят свои достижения под лозунгом «Станки — и более того» на выставке ЕМО Hannover 2011. Международная отраслевая выставка металлообработки продемонстрирует весь спектр современного металлообрабатывающего оборудования, составляющего основу любого промышленного производства.

Посетители выставки увидят новейшее оборудование, а также эффективные технические решения, предлагаемые вместе с продукцией сервисные услуги, технологии, продлевающие срок службы машин и многое другое. В центре внимания ЕМО будут резательные и формовочные станки, производственные линии, прецизионный инструмент, автоматизированные потоки материалов, компьютерные технологии, промышленная электроника и комплектующие.

Среди посетителей ЕМО — специалисты из всех важнейших промышленных отраслей, в том числе станко- и машиностроения, автомобилестроения и смежных отраслей, аэрокосмической отрасли, точной механики и оптики, судостроения, а также производители медицинского оборудования, инструментов и форм, материалов для строительства из стали и облегченных материалов.

ЕМО Hannover — это важнейшее место встреч для поставщиков производственных технологий со всего мира. В последней ЕМО, проходившей в Ганновере в 2007 году, принимало участие 2120 экспонентов, арендованная площадь составила около 180200 кв. метров нетто. На выставке побывало 166500 посетителей-специалистов из 80 стран.

Следует отметить, что немечка промышленности, еще недавно ошущавшая явную нехватку сервисных услуг, сегодня переживает настоящий бум мобильности. Производители прецизионного инструмента, опираясь на инновационные идеи и творческие решения, разрабатывают сервисные предложения, которые реализуются по всему миру и позволяют потребителю, в какой бы точке земного шара он ни находился, получать не только инструменты как основной продукт, но и полный спектр сопутствующих услуг. Примером глубокой компетенции в этой области может служить фирма Marpal Dr. Kress KG из Аалена, чьи сервисные предложения всегда оптимально дополняют основной пакет поставок.

Вот как комментирует эту концепцию руководитель отдела поставок инструмента и логистики дипломатичный инженер Франк Штеблер: «Наш опыт во всех сферах производства инструмента, а также в области его продаж находит отражение в инновативной программе сервисных услуг под названием Complete Process Management». Коммерческие предложения фирмы обеспечивают гибкий подход к предварительным расчетам и внедрению процессов, а также включают услуги в сфере логистики, менеджмента и услуг по оптимизации, вплоть до программ полной замены инструментального парка на существующих производственных линиях.

Если дистанцироваться от непосредственных расходов на приобретение инструмента, то влияние инструментов на стоимость производственного процесса и производственные расходы в целом зачастую недооцениваются. Недостаточно тщательный контроль складского хозяйства, неправильное размещение или длительные поиски нужного инструмента

(Окончание на стр. 3)

726-03-03

# PolisCorp

корпоративная полиграфия

- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.poliscorp.ru  
e-mail: info@poliscorp.ru  
факс: +7 (495) 151-61-50



В ЦАГИ продолжают работы по созданию перспективного российского самолета



Рацпредложения и изобретения на входящем в холдинг «Сухой» КНААПО

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

## НОВОСТИ

### Инспекционная проверка

Авиационный учебный центр ОАО «НПО «Сатурн» прошел инспекционную проверку комиссии Федерального Агентства Воздушного Транспорта РФ. По результатам проверки принято решение о продлении до июня 2014 года срока действия сертификата №183, выданного авиационному учебному центру 29 июня 2010 года, по заявленным программам обучения: общее ознакомление с силовой установкой; линейное и базовое обслуживание; осмотр двигателя с помощью бороскопа. По состоянию на начало июля 2011 года в Авиационном учебном центре ОАО «НПО «Сатурн» уже прошли обучение и получили сертификаты специалисты НПО «Сатурн», инженерно-технический персонал авиационных компаний «Аэрофлот» и «Армavia», компаний «Гражданские самолеты Сухого» и «Supercat International». Слушатели высоко оценили уровень оснащения Авиационного учебного центра ОАО «НПО «Сатурн», качество программ обучения и преподавания.

### «Интегра» аннулирует

Группа компаний «Интегра» объявила об аннулировании 405502 обыкновенных акций Класса А (эквивалентных 8110040 глобальным депозитарным распискам) по решению совета директоров и в соответствии с условиями программы выкупа глобальных депозитарных расписок. Данная сумма включает в себя 363002 обыкновенные акции Класса А (эквивалентных 7260040 глобальным депозитарным распискам), выкупленные с 28 октября 2010 года по 11 мая 2011 года, а также 42500 обыкновенных акций Класса А (эквивалентных 850000 глобальным депозитарным распискам), полученных при продаже ООО «Стромнефтемаш». Общий объем аннулированных акций составил 4,4% от ранее выпущенных обыкновенных акций Классов А и Б. Выпущенные акционерные капиталы компании после аннулирования акций представителю 8204922 обыкновенными акциями Класс А и 740000 обыкновенными акциями Класс Б.

### Парк фитинговых платформ

«Трубная транспортная компания» (Группа компаний Rail Garant) продолжает реализацию программы по увеличению парка фитинговых платформ. Так, в июне текущего года в эксплуатацию была введена партия 60-футовых платформ производства ОАО «Алтайгазавод» в количестве 44 единицы. В текущем месяце парк ТТК увеличится еще на сто 60-футовых фитинговых платформ того же производителя. Контейнеризация продолжает набирать обороты. Об этом свидетельствуют данные ОАО «РЖД», согласно которым объем перевозок грузов в контейнерах на железных дорогах России в 1-м полугодии 2011 года увеличился на 15,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. На фоне роста контейнерных перевозок, увеличение парка фитинговых платформ руководству компании считает своевременным и необходимым. К концу июня число платформ ТТК достигнет 1150 единиц, общий парк платформ Группы компаний Rail Garant превысит 1700 единиц.

### Оборудование в Советскую Гавань

ОАО «Калужский турбинный завод» (ОАО «КТЗ»), входящее в концерн «Силовые машины», заключило договор на поставку двух паровых турбин мощностью 63 МВт каждая для строящейся ТЭЦ в Советской Гавани (Хабаровский край). Контракт, подписанный с НПО «ЭЛСИБ» ОАО, предусматривает проектирование, изготовление, поставку, шеф-монтаж и пуско-наладку двух паровых турбин Т-63-13/0,25. Первая турбина должна быть изготовлена в феврале 2013 года, вторая — в апреле 2013 года. Оборудование такого типа ОАО «КТЗ» ранее не выпускало. В настоящее время конструкторы ОАО «КТЗ» приступили к проектированию. Новое оборудование, изготовленное ОАО «КТЗ», будет действовать на строящейся ТЭЦ. Станция сооружается для обеспечения электроэнергией развивающегося в этом регионе транспортного узла, предприятий различной отрасли промышленности, а тепловой энергией — Советской Гавани.

### Эффект от внедрения рацпредложений

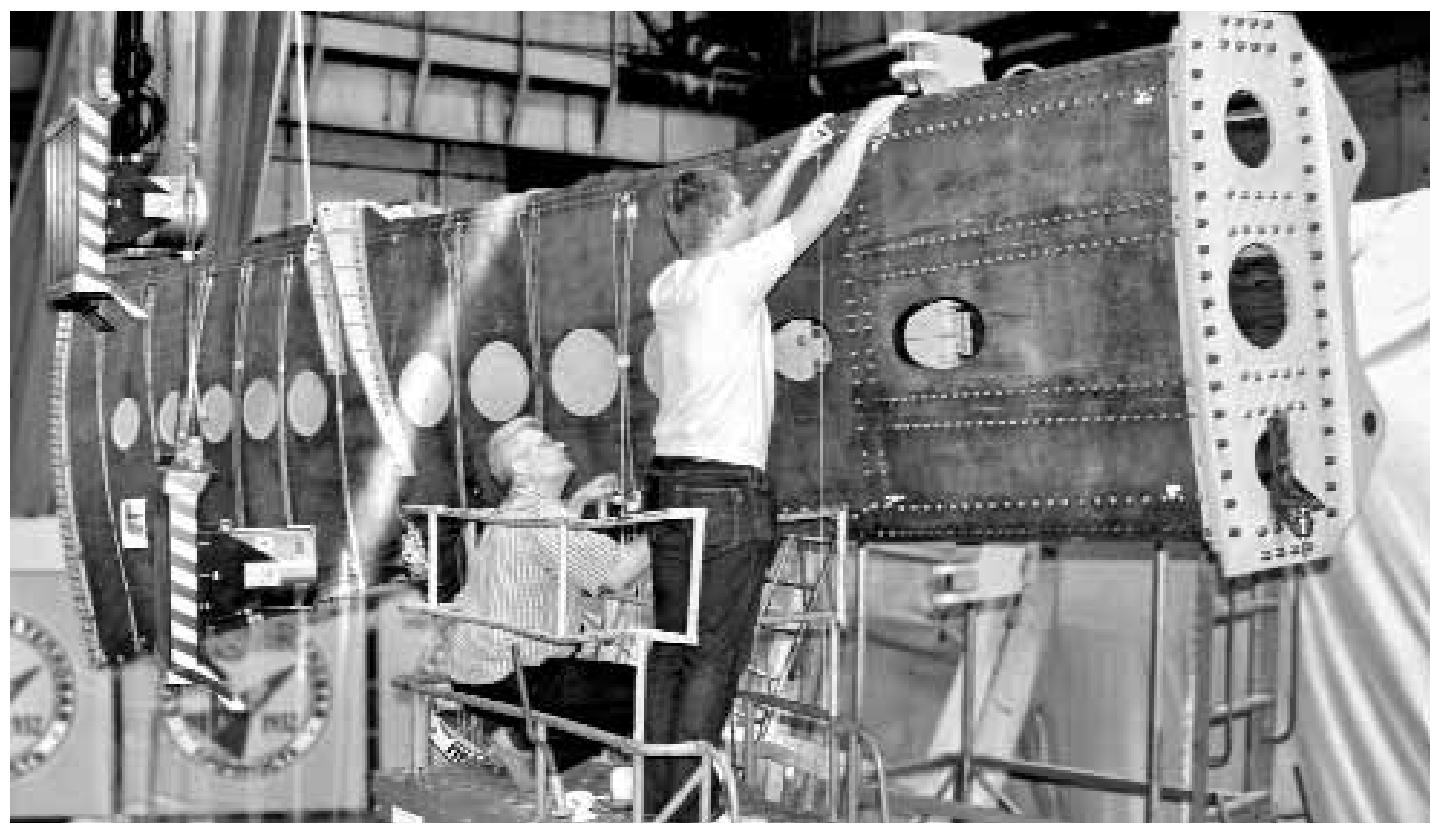
Около 2 тыс. рационализаторских предложений и 145 изобретений, промышленных образцов, программ для ЭВМ и баз данных было внедрено во входящем в холдинг «Сухой» Комсомольском-на-Амуре авиационном производственном объединении им. Ю.А. Гагарина (КНААПО) в 2010 году — начале 2011 года. Экономический эффект составил почти 33 млн руб. Предложенные новаторами решения позволяют снизить трудоемкость и расход материалов, повысить производительность труда при изготовлении гражданской и военной авиационной техники. За большой вклад в развитие научно-технического прогресса ко Дню изобретателя и рационализатора, который отмечается 25 июня, 65 работникам объединения была объявлена благодарность с выплатой денежного вознаграждения, вручением памятных подарков и почетных грамот.

### 500 миллионов на воду

Швейцарский концерн Sulzer (основной акционер — ГК Ренова) осуществил выпуск облигаций внутреннего займа на территории Швейцарии номинальной стоимостью 500 млн швейцарских франков со ставкой 2,25% сроком на 5 лет. Привлеченный капитал будет направлен на финансирование сделки по приобретению Cardo Flow Solutions. Покупка компании Cardo Flow Solutions, одного из лидеров в производстве оборудования для водоснабжения и канализационных систем, была анонсирована в середине апреля этого года. Сделка позволит концерну Sulzer прочно закрепиться на этом перспективном рынке, который на сегодняшний день оценивается, примерно, в \$4,5 млрд и растет по 5% в год. Директор по развитию высокотехнологичных активов Группы «Ренова» Михаил Валерьевич Лифшиц, комментируя в апреле анонс нового приобретения отметил, что на покупку Cardo Flow Solutions будут потрачены как собственные наличные, так и заемные средства. «Из 860 млн швейцарских франков (\$940 млн), именно во столько оценена Cardo, мы сегодня привлекаем немного более половины. Остальные 360 миллионов будут выделены из собственных средств концерна», — подтверждает уже сегодня свои слова Михаил Валерьевич. Несмотря на интенсивную стратегию, направленную на рост концерна за счет приобретений, у руководства Sulzer нет сомнений, что баланс компании останется устойчивым.

# По программе МС-21

## Частотные испытания композитного кессона



Татьяна Москвина

Специалисты ФГУП «Центральный аэрогидродинамический институт имени профессора Н.Е. Жуковского» (ЦАГИ) завершили 1-й цикл частотных испытаний прототипа композитного кессона крыла по программе МС-21. Заказчик — ЗАО «АэроКомпозит».

Исследования проводились с целью определения собственных частот и форм колебаний композитного кессона крыла и подтверждения заложенных на этапе проектирования расчетных динамических характеристик его прототипа. Испытания

проходили в зале статических испытаний на кессоне, свободно подвешенном на амортизационных шнурках. Для того, чтобы вызвать колебания, в процессе работ применялись поочередно в двух плоскостях виброизбудители.

После определения собственных частот кессона на нижнюю и верхнюю панели при помощи машины для нанесения повреждений (копра) наносились удары, имитирующие допустимые в эксплуатации повреждения.

По окончании исследований специалисты провели дефектоскопический контроль мест ударов и повторные частотные испытания. Измерения осуществлялись

датчиками, установленными на обшивку кессона, и бесконтактным лазерным виброметром. Таким образом прочисты ЦАГИ определили собственные частоты и формы шести низших тонов колебаний прототипа композитного кессона крыла.

Результаты работ будут использованы при проектировании композитного крыла и для уточнения параметров динамически подобной модели при испытаниях на аэроупругость в аэродинамических трубах ЦАГИ. Сейчас в комплексе прочностных ЦАГИ идет подготовка к испытаниям на статическую прочность и жесткость прототипа композитного кессона крыла по программе МС-21.

# Лидерство и перспективы

## Приглашает Московский Деловой Форум — 2011

Федеральное СМИ «Деловая Россия» совместно с НП «Фабрика Бизнеса», StartUpWomen при участии Общественной палаты РФ, Центра социальных и политических исследований «Аспект» и Национального фонда социально-экономического развития регионов, Центрально-Домашнего Предпринимателей проведет Московский Деловой Форум — 2011 «Партнерство. Лидерство. Перспективы». Дата и время проведения: 26 июля 2011 года с 11-00 до 21-00.

В ходе Форума планируется провести ряд круглых столов и обсудить перспективы развития государственной системы поддержки малого бизнеса и проблемы малых предприятий. Инвестиционный климат столицы. К участию приглашаются представители бизнеса, заинтересованные в повышении эффективности механизмов государственной поддержки, бизнесмены готовые делиться опытом успешного бизнеса.

В ходе проведения форума планируется вынести на обсуждение следующие актуальные вопросы:

- Законотворческая инициатива бизнеса «Стратегия 2014: государственная поддержка предпринимательства на 2013-2014гг»
- Поники к инвестору: презентационная сессия проектов готовых к получению инвестиций, получить экспертную оценку, рекомендации и комментарии экспертов, заинтересовать инвесторов профинансировать представленный проект.
- Бой Лидеров: Бизнес-симуляции и деловые игры, моделирующие реальные ситуации в бизнесе — один из самых результативных и увлекательных методов обучения.
- Наставничество: Призыв опытных предпринимателей к участию в наставничестве, определить форматы наставничества.
- Биржа деловых контактов: возможность сформировать индивидуальный график деловых встреч на площадке Форума.

- Женское предпринимательство.
- Микрофинансирование: проблемы и перспективы
- Аудитория Форума — более 500 человек: руководители компаний; владельцы бизнеса, начинающие предприниматели; руководители и заместители руководителей федеральных и местных органов власти; руководители органов власти субъектов Российской Федерации; руководители общественных организаций, профессиональных объединений и ассоциаций предпринимателей; представители банковского сообщества; представители экспертного сообщества; главные редакторы профильных изданий.
- Организаторы:
  - Федеральное СМИ «ДЕЛОВАЯ РОССИЯ»
  - НП «Фабрика-Бизнеса»
  - Центр социальных и политических исследований «Аспект»
  - Национальный фонд социально-экономического развития регионов
  - StartUpWomen
  - Аналитический банковский журнал
- Партнеры:
  - Общественная Палата Российской Федерации
  - Ассоциация молодых предпринимателей Москвы
  - Национальный Дом Предпринимателя

ВКонтакте: <http://vkontakte.ru/forummsk>  
 Twitter: [http://twitter.com/Moscow\\_forum](http://twitter.com/Moscow_forum)  
 Facebook: <http://www.facebook.com/pages/МОСКОВСКИЙ-ДЕЛОВОЙ-ФОРУМ/198878623495543>  
 Регистрация участников обязательна на сайте Форума [www.ForumMsk.com](http://www.ForumMsk.com)  
 Оргкомитет Форума:  
 +7(495) 500-8141, 923-1110, 972-8522, +7(499) 502-3233, office@mgdr.ru.



## ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Дмитрий Медведев,  
Президент Российской Федерации

«Ключевые задачи нашей бюджетной политики — это, конечно, модернизация нашей страны, нашей экономики, создание условий для повышения конкурентоспособности экономики и долгосрочного устойчивого развития. В ближайшие годы в России должна быть сформирована принципиально новая модель экономического роста. Она должна быть основана на росте частной инициативы, на инновациях, причем не фрагментарных, образцово-показательных, а на массовых инновациях, на эффективной системе публичных услуг, на качественной финансовой и производственной инфраструктуре. Однако сегодня не все элементы бюджетной и налоговой политики в полной мере отвечают этим задачам. Сохраняются также риски, связанные с зависимостью от внешнеэкономической конъюнктуры. Новый трехлетний бюджет должен способствовать запуску новой модели роста, снизить риски и обеспечить макроэкономическую устойчивость. Исходя из этого, нам необходимо осуществить системные меры по целому ряду направлений».

## НОВОСТИ

### ОАГ заключила госконтракт

«Объединенная автомобильная группа» заключила государственный контракт с Вологодским отделением Фонда социального страхования РФ, по которому поставит до 1 августа 2011 года 22 автомобиля Lada 2104 для застрахованных лиц, получивших повреждения здоровья вследствие несчастных случаев на производстве, а также в результате профессиональных заболеваний. «Госконтракт с Вологодским отделением Фонда социального страхования — первый подобный проект с момента возобновления производства в сентябре 2010 года», — рассказал заместитель директора по маркетингу и координации материально-технического снабжения, начальник центра ситуационного анализа Виктор Лашкарев. — Прежде всего, это говорит об универсальности производства автомобилей на Ижевском автозаводе, их высоком качестве и востребованности в различных областях жизнедеятельности. Все автомобили Lada 2104, выпущенные на Ижевском автозаводе в рамках государственного контракта, будут оснащаться системой ручного управления в режиме конвейерной сборки.

### Качественная диагностика

В «Ростовэнерго» в целях повышения качества предоставления услуг применяется передовая электротехническая лаборатория SEBA Classic на автомобильной базе. Лаборатория эксплуатируется с 2009 года и позволяет проводить испытание кабелей 6-35 кВ переменным напряжением сверхнизкой частоты, обследование кабеля постоянным напряжением 110 кВ, испытание и определение места повреждения оболочки кабеля, поиск трассы кабельных линий (КЛ) и трубопроводов, производство предварительной и точной локализации и идентификацию повреждений, измерение сопротивления изоляции.

Лаборатория используется для диагностики КЛ во всех производственных отделениях филиала ОАО «МРСК Юга» — «Ростовэнерго», она неоднократно использовалась в городах Таганрог, Азов, Сальск и других населенных пунктах Ростовской области. Применение диагностической лаборатории позволяет определить проблемные участки КЛ, степень старения и увлажнения КЛ, а, следовательно, предоставляет возможность планирования ремонта и замены дефектных участков КЛ на текущий и будущий год, а также помогает определить необходимость включения КЛ в план реконструкции. Лаборатория полезна для оценки качества работ при строительстве и реконструкции КЛ с изоляцией из сшитого полиэтилена.

### Реорганизация для роста

Компания Unilever объявила об изменении в собственной структуре категорий продукции и стратегии поставок. Эти шаги призваны стимулировать рост бизнеса концерна, особенно на развивающихся рынках. «В настоящее время около половины оборота Unilever обеспечивается именно развивающиеся рынки, где за последние 10 лет темпы роста практически удвоились. Теперь у нас появилась возможность оказать данному направлению еще большую поддержку, сохраняя и усиливая эту положительную динамику», — говорит Пол Полман, главное должностное лицо группы компаний Unilever. В рамках проводимых изменений Хариш Манвани будет назначен главным должностным лицом по операционной деятельности и приступит к своим обязанностям с 1 сентября 2011 года. Среди его задач будет дальнейшее упрощение и повышение эффективности системы поставок продукции по всему миру. «Последние несколько лет мы наблюдаем, что наши инновации завоевывают все больший успех и получают крайне активное распространение на рынке. Новая структура, без сомнения, будет этому способствовать», — добавляет Пол Полман.

### Рассказ от первого лица

Председатель и главный исполнительный директор General Electric Джефф Иммельт на территории Кампуса Московской школы управления СКОЛКОВО провел встречу с участниками образовательных программ бизнес-школы. На встрече с г-ном Иммельтом, которая прошла под темой «10 лет на главе GE — вызовы лидерства в XXI веке», присутствовали участники программ Executive Education, среди которых были сотрудники компаний «Транснефть», «ТВЭЛ» и «Евраз». Модератором лекции выступил ректор бизнес-школы Андрей Волков. В ходе своего выступления г-н Иммельт, который уже на протяжении 10 лет управляет GE, затронул целый ряд тем — от вопросов лидерства в современном мире до конкретных бизнес-стратегий компании GE и ее подходе к инновациям. Джефф Иммельт рассказал, как он продолжил строить и развивать бизнес одной из крупнейших компаний в мире, как обеспечивать значительные темпы роста в условиях неопределенности и глобализации, о роли сотрудников компании в этих процессах, а также поведал о планах GE на глобальном и российском рынке. Помимо этого г-н Иммельт поделился своим экспертным мнением влияния тенденций глобального экономического роста: «Мир развивается очень динамично, и я должен быть уверен, что компания готова к этому. Для этого необходимо правильно определить круг стран, куда инвестировать, и убедиться, что мы вкладываем средства в подходящий бизнес. Однако самая сложная задача — это поиск талантов, людей, которые готовы идти вперед, и лидеров, которые смогут взять на себя ответственность и повести за собой остальных».

**IX Международная конференция «РЕЦИКЛИНГ ОТХОДОВ»**  
 IX International Conference «Recycling of Wastes» (Waste Recycling)  
 г. Белгород 26-28 сентября 2011 г.  
[www.wasterecycling.ru](http://www.wasterecycling.ru)

**Предварительная тематика научно-практической конференции**

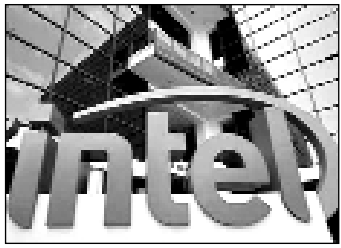
- ✓ Разработка и организация эффективных систем управления отходами в городах.
- ✓ Мусороперерабатывающие заводы «под ключ».
- ✓ Полигоны: исследование, проектирование, строительство, эксплуатация; рекультивация и реабилитация почв.
- ✓ Оборудование для переработки коммунальных, строительных и производственных отходов.
- ✓ Технологии и оборудование для сбора, хранения, переработки, обезвреживания, утилизации и уничтожения биологических и медицинских отходов.
- ✓ Отечественная инновационная продукция и разработки в сфере рециклинга отходов, ресурсосбережения и предотвращения экологических угроз.

Организатор журнал «Рециклинг отходов» (Россия)  
 Поддержка Ассоциация Рециклинга Отходов  
 Оргкомитет конференции:  
 8 (812) 516-59-29, 516-58-28, [conference@wasterecycling.ru](mailto:conference@wasterecycling.ru)

Мы за рециклинг отходов и чистоту на Земле!



# НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



Финал общероссийского конкурса  
«Бизнес инновационных технологий»

## Intel и РВК ищут таланты

Финал конкурса «Бизнес инновационных технологий»



В технопарке «Digital October» прошел финал общероссийского конкурса бизнес-планов «Бизнес инновационных технологий» (БИТ), проводимый при поддержке корпорации Intel и Российской венчурной компании (РВК). В этом году в финале конкурса БИТ приняли участие 13 команд из Москвы, Санкт-Петербурга, Воронежа, Нижнего Новгорода и Томска. До выхода в финал команды прошли региональный отбор и победили в полуфинале, получив право приехать в Москву и представить свои проекты на суд почетного жюри. Основными требованиями для участия в конкурсе являлось наличие оригинальной бизнес-идеи и предпринимательской команды. В этом году призовой фонд конкурса составил 5 млн руб. (включая призовые фонды региональных конкурсов БИТ). Также призовой фонд конкурса включал нематериальные компоненты, связанные с образовательными программами и возможностью участия команд в международных конкурсах бизнес-планов.

Нововведением этого года стала процедура судейства этого года: вместо коллективного обсуждения результатов и выбора нескольких победителей из числа 13 финалистов жюри была предоставлена возможность инвестировать виртуальный капитал — 10 монет достоинством в 1 бит — в те проекты и в том объеме, которые каждый член жюри сочтет необходимыми. По итогам открытого голосования все финалисты получили определенную часть «инвестиционного капитала» и разделили «по справедливости» денежный призовой фонд федерального финала (3 млн руб.). Больше всего денег получила команда из Москвы, разрабатывающая он-лайн сер-

вис по изучению иностранных языков в контексте, — LinguaLeo. Второе место досталось команде, занимающейся разработкой аппарата для проведения мобильной ДНК-диагностики — Махуген, представленная студентами биофака МГУ им. М.В.Ломоносова. На третьем месте по числу собранных «битов» оказалась команда из Москвы, продвигающая сервис мобильной медицины для людей с ограниченными способностями и пожилых — «Кнопка жизни».

В рамках конкурса БИТ 2011 впервые была запущена совместная инициатива корпорации Intel и Российской венчурной компании (РВК) — Global Task, направленная на предпринимательские команды, развивающие высокотехнологичные проекты, и призванная способствовать приобретению международного опыта ведения бизнеса и получению экспертных консультаций мирового уровня.

По итогам конкурса в рамках Global Task были отобраны три команды, представляющие наиболее интересные проекты, которым корпорация Intel предоставит финансовую поддержку для участия в международном конкурсе бизнес-планов Intel® Global Challenge at UC Berkeley, который по традиции пройдет в ноябре 2011 года в США (Калифорния, Беркли). Конкурс Intel® Global Challenge at UC Berkeley является совместной инициативой корпорации Intel и Лестерского центра предпринимательства и инноваций Калифорнийского университета и собирает лучшие предпринимательские команды со всего мира по итогам региональных конкурсов. Помимо участия в международном конкурсе команды-победительницы также получат возможность принять участие в ряде образовательных мероприятий Intel с целью повышения качества своих проектов. Командами, которые представят

Россию на конкурсе Intel® Global Challenge at UC Berkeley, стали:

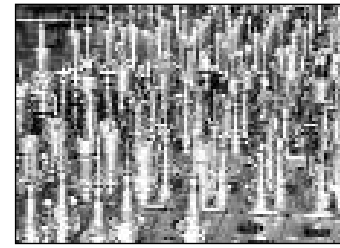
- проект EXOMAN, Санкт-Петербург (Алексей Сотников, Иван Немцов, Юрий Канюка) — разработка нового класса экзоскелетов, позволяющих оператору поднимать груз до 3 т и работать в автономном режиме до 12 часов;

- проект Махуген, Москва (Валерий Ильинский, Артем Елмуратов, Кирилл Петренко, Александра Урина) — разработка аппарата для проведения мобильной ДНК-диагностики, который значительно компактнее существующих приборов и дает возможность получения результата за 10 минут (вместо 2 часов у аналогов);

- проект Russian3DScanner, г. Воронеж (Алексей Сухочев, Андрей Кровопусков) — разработка программного комплекса трехмерного сканирования, дающая пользователю возможность использовать имеющееся у него оборудование (фотокамера, проектор и т.п.) в зависимости от поставленных задач и выдающий более качественный результат, чем существующие сегодня аналоги.

Intel — мировой лидер в разработке инновационных решений для вычислительной техники. Специалисты корпорации создают высокотехнологичные продукты, являющиеся основой компьютеров и других вычислительных устройств во всем мире.

Российская венчурная компания — государственный фонд фондов и институт развития Российской Федерации, один из ключевых инструментов государства в деле построения национальной инновационной системы. Основные цели деятельности РВК — стимулирование создания в России собственной индустрии венчурного инвестирования, значительное увеличение финансовых ресурсов венчурных фондов и формирование «экосистемы» инновационно-технологического предпринимательства.



В сентябре в Ганновере пройдет крупнейшая в мире выставка по металлообработке

## «Механик Пантелеев»

На Красном Сормово подписан акт передачи пятого танкера

На ОАО «Завод «Красное Сормово» (Нижний Новгород) подписан акт приемки-передачи танкера для компании «В.Ф. Танкер», успешно прошедшего ходовые испытания. Это пятый танкер, спущенный на воду 11 июня и получивший имя «Механик Пантелеев», строительный номер 04022. Согласно контракту, за текущий 2011 год на заводе Красное Сормово будут построены восемь судов проекта 19614.

Красное Сормово — одно из старейших российских судостроительных предприятий, основано в 1849 году. Верфь внесла огромный вклад в развитие подводного кораблестроения и отечественного ком-

мерческого флота. В 2007 году завод признан «Лучшим экспортером России». Все суда, построенные на Красном Сормово, отвечают требованиям международных конвенций по охране жизни и окружающей среды, оснащены самым современным оборудованием.

Все суда новой серии предприятия названы именами работников компании «Волжское пароходство», погибших во время Великой Отечественной войны. Танкеры предназначены для перевозки сырой нефти и нефтепродуктов. Дедвейт — 5530 т, длина — 141 м, ширина — 16,9 м, высота борта — 6,1 м, осадка — 3,73/3,60 м, объем грузовых танков — 6720 куб. м, скорость хода — не менее 10 узлов, экипаж — 14/16 человек, автоно-

мость плавания — 15/10 суток. Район плавания — внутренние водные пути и морские неарктические районы в соответствии с классом судна. На сегодняшний день танкер проекта 19614 является самым большим из российских судов для речного плавания.

Тип судна — цельносварной, стальной, двухвинтовой, с винтами фиксированного шага, однопалубный теплоход, с баком и ютом, с 12-ю грузовыми танками и двумя отстойными танками, с продольной переборкой в диаметральной плоскости, с переходным мостиком, рулевого рубка от борта до борта закрытого типа. Танкер предназначен для перевозки дизельного топлива, мазута, а также нефтепродуктов и сырой нефти.

## Продление сроков

В поиске инновационных разработок

Союз машиностроителей России продлевает срок приема инновационных разработок на Интернет-портале проекта «Национальная научно-техническая конференция» до 1 сентября 2011 года, ставший победителем конкурса социально-значимых проектов в рамках выполнения Распоряжения Президента РФ №300-рп «Об обеспечении в 2010 году государственной поддержки некоммерческих неправительственных организаций, участвующих в развитии институтов гражданского общества».

Основными целями Конференции являются: Повышение престижа технических специальностей в машиностроительной отрасли; Развитие творческого потенциала талантливой молодежи, привлечение ее к решению наиболее актуальных производ-

ственных, технических, экономических задач; Внедрение в производство перспективных разработок молодых ученых и специалистов, имеющих практическое значение для дальнейшего развития промышленности России.

К участию в Конференции допускаются инновационные проекты по 10 основным отраслевым направлениям машиностроительного комплекса, авторами которых являются граждане Российской Федерации в возрасте до 35 лет включительно.

Для участия в Конференции необходимо до 1 сентября 2011 года зарегистрировать проект на Интернет-портале Конференции: [www.nntk2011.ru](http://www.nntk2011.ru) и [www.nntk2011.rf](http://www.nntk2011.rf). Торжественное награждение победителей проекта состоится в сентябре 2011 года в МГТУ им. Н.Э. Баумана в рамках Всероссийской конференции молодых ученых и специалистов «Будущее машиностроения России».

## HANNOVER EMO 2011

Ведущая выставка технологий и оборудования металлообработки

(Окончание. Начало на стр. 1) часто сильно сокращают время реальной работы оборудования. Вот что говорит Франк Штеблер: «Интеллектуальный сервис для инструментов необходим именно там, где существует потребность в сокращении не только прямых затрат на приобретение инструмента, но и расходов на разумную организацию его применения или создание понятной системы хранения».

Важнейшим условием интеллектуальной и успешной сервисной стратегии является взаимная готовность потребителя и поставщика услуг предоставлять открытый доступ к процессам. Только в этом случае можно вместе анализировать процессы, разрабатывать детальные планы действий, находить скрытые потенциалы и четко определять содержание сервисных пакетов. «И здесь, — считает г-н Штеблер, — прослеживается четкая тенденция: потребители все чаще высказывают заинтересованность в совместной разработке сервисных проектов, поскольку такой подход приносит явную выгоду и поставщику услуг, и клиенту.

Наш пакет услуг имеет модульную структуру, так что в него можно включить все необходимое, от услуг по восстановлению инструмента и созданию консигнационного склада до решений типа cost-per-part, в соответствующих потребностям клиента комбинациях. Спрос на комплекс-

ные предложения сервисных услуг непрерывно растет. В первую очередь в Азии и странах Восточной Европы, по словам г-на Штеблера, «все большее значение придается квалифицированному персон-

ализованный в Словакии. Re-tooling — это новый вид услуг, предлагаемый фирмой Maral. Он подразумевает переоснащение существующего парка оборудования новыми инструментами без инвести-

но и ЧПУ и дополнительного оборудования. Эта задача, как с гордостью заявил г-н Штеблер, «была успешно решена нашими экспертами, благодаря передовым технологиям процессов обработки и заинтересованности как наших специалистов в Аалене, так и местного персонала».

Выставка EMO Hannover 2011 в первую очередь уделила внимание глобальным концепциям, благодаря которым создаваемая производителем добавленная стоимость позволяет потребителю получить ощутимую выгоду от производственных ноу-хау. Кроме того, она является идеальной платформой для презентаций, в том числе для предложения сервисных услуг.

Это подтверждает и управляющий совладелец Maral Dr. Kress KG д-р Дитер Кресс: «EMO Hannover — это, несомненно, важная международная выставка инструментальных станков и прецизионного инструмента. Она пользуется популярностью даже в США и Азии. Эта ведущая позиция обеспечивается, с одной стороны, тем, что в Европе, и прежде всего в Германии, находится ведущие производители станков и инструмента. Кроме того, для нас EMO — это превосходная платформа для представления новых разработок и интенсивного общения с покупателями. Это, разумеется, в первую очередь проявляется тогда, когда EMO проводится в Ганновере».



## Наглядный пример

NaviCon Group и «Белая Дача Трейдинг»: автоматизация управления

(Окончание. Начало на стр. 1)

При этом также осуществляется контроль достижения показателей КРП. Разработанная модель предусматривает возможность ведения 2-ух взаимосвязанных контуров планирования (годовой и ежемесячный). Кроме этого, содержит механизмы корректировки и прогнозирования бюджета, проведения план-факт анализа.

Как рассказал генеральный директор «Белой Дачи Трейдинг» Антон Семенов, в результате реализации проекта компания получила возможность: прогнозирования продаж на основании статистических данных; планирования закупок с учетом способа поставок; планирования производственных расходов с учетом информации из технологических карт; планирования себестоимости с учетом спецификаций сырья и упаковки и условий поставок; планирования денежных потоков с учетом целевых условий контракта, а также нормативов по дебиторской и кредиторской задолженностям; планирования налогов; расчета потребности в финансировании; расчета плановых, фактических и прогнозных КРП подразделений и компаний; многовалютное планирование; планирование амортизации; формирование планового и прогнозного баланса.

Новая система управления позволяет полноценно отражать все ключевые для компании производственно-хозяйственные операции — производство, продажи, снабжение, запасы, инвестиции, финансы, административно-хозяйственную деятельность. Результаты деятельности отражаются в соответствующих отчетах: БДС, ОПУ, балансе, показатели КРП на уровне подразделений и компании в целом. Финансовые специалисты заказчика получают возможность ответить на клю-



чевой вопрос планирования и бюджетирования: «Что нужно сделать, чтобы?».

«Подводя итоги проекта, хотелось бы отметить несколько моментов. Безусловно, мы значительно оптимизировали работу по получению (предоставлению) специалистам необходимых данных, подготовку отчетов и т.д. Но главное — мы получили возможность перестроить бизнес-процессы компании таким образом, чтобы каждый из них был максимально эффективным. Бизнес «Белой Дачи» достаточно сложен с точки зрения структуры, поскольку в нем присутствует и произво-

дственная, и хозяйственная составляющая. Внедренная система позволила связать их в единый организм, каждая часть которого понимает стоящие перед ней задачи и работает на повышение эффективности компании в целом. Сегодня мы понимаем, в каком направлении необходимо двигаться и каких результатов хотим достичь. И самое ценное, что каждый сотрудник понимает, каков должен быть его личный вклад, чтобы поставленные цели были достигнуты», — считает Ирина Шашкая, финансовый директор компании «Белая Дача Трейдинг».

## «АвтоТрекер» в Твери

Современный мониторинг пассажирского транспорта

Александра Климушкина

Компания «Русские Навигационные Технологии» — один из лидеров российского рынка систем мониторинга и контроля автотранспорта — представила крупный проект по внедрению системы ГЛОНАСС/GPS мониторинга транспорта «АвтоТрекер» на предприятии, входящих в Некоммерческое Партнерство «Тверской Автотранспортный Союз» (НП ТАС).

Тверской Автотранспортный Союз объединяет большинство крупнейших автотранспортных и индивидуальных предпринимателей, обеспечивающих пассажирские перевозки в г. Тверь и Тверской области. В настоящее время в НП входят 37 перевозчиков: ОАО «Тверьавтотранс», ОАО «Кирское АТП», ОАО «Торжокское ПАТП», МУП «Старицкое ПАТП», МУП «Максатинское АТП» и др. К системе мониторинга уже подключены порядка 400 автобусов, принадлежащих пассажирским автотранспортным предприятиям (ПАТП), обслуживающим 11 районов Тверской области. К концу 2011 года пла-

нируется установка бортовых блоков «АвтоТрекер» на весь автопарк НП ТАС (еще порядка 200 ТС). Внедрение системы «АвтоТрекер» позволило решить основную задачу ПАТП — исключить слив топлива и нецелевое использование транспорта, а также выявить и ликвидировать простои, повысить дисциплину водителей и начать сбор объективных данных по соблюдению условий эксплуатации ТС.

В связи с большим количеством транспорта, на которой устанавливаются ГЛОНАСС-блоки, проект разбит на очереди, связанные с выполнением работ на определенном ПАТП. На каждом предприятии создается диспетчерский центр, позволяющий отслеживать местоположение и перемещения каждого ТС, автоматически выявлять отклонения от утвержденного маршрута или графика движения. Кроме того, заказчик получает полный набор данных и средства подготовки путевых листов, рейсовых заданий и других стандартных документов.

«И граждане, и автопредприятия, и администрация заинтересованы в том, чтобы пассажирские перевозки стали, наконец, настоящей услугой, которая удобна

для потребителя и опирается на высокоэффективную технологию управления. Однако для решения этой задачи одного желания мало. За долгие годы стало почти нормой, что водитель зарабатывает на сливе топлива и «левых» рейсах. И это только одна из многих проблем. Традиционные подходы решить их не могут, это доказано практикой. А спутниковый мониторинг может, поэтому мы и запустили данный проект, — говорит Владимир Густов, исполнительный директор НП «Тверской Автотранспортный Союз». — Эта инициатива поддерживается и большинством транспортных предприятий региона, и Департаментом транспорта, который рассматривает корпоративные системы мониторинга как основную источник объективных данных о работе пассажирского транспорта. Осознание важности нашего проекта для каждого предприятия и региона в целом, мы стремились выбрать масштабируемую и надежную платформу мониторинга, с широкой функциональностью и развитыми возможностями интеграции с другими системами. Остановившись на решении «АвтоТрекер», мы не ошиблись».





# Фондовый рынок

## совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

### НОВОСТИ

#### «ГАЗ» сохранит бренд «Волга»

«Группа ГАЗ» намерена сохранить торговую марку «Волга». Контрактная сборка легковых автомобилей иностранных марок, которую планируется начать на Горьковском автозаводе с 2012 года, не означает того, что «ГАЗ» отказывается от бренда «Волга». Бренд «Волга» является одним из сильнейших автомобильных брендов в России. «Группа ГАЗ» высоко оценивает историю и потенциал данного бренда, компания и в дальнейшем будет использовать его при развитии и расширении своего продуктового ряда. В настоящее время «Группа ГАЗ» является крупнейшим в России производителем коммерческой техники. Компания владеет мощными и популярными среди потребителей брендами: «ГАЗель», «Соболь», «Садко», а также «Волга» и другие. В дальнейшем компания планирует развивать эти бренды и выпускать под имеющимися торговыми марками новые продукты, разработанные российскими конструкторами для российского и зарубежного рынка.

#### Выручка за 2010 год выросла на 47%

«Группа ГАЗ» подвела итоги 2010 года по МСФО. Компания завершила год с чистой прибылью, увеличив при этом выручку на 47%, повысила объемы продаж во всех сегментах и сохранила лидерство на российском рынке коммерческих автомобилей. Выручка «Группы ГАЗ» в 2010 году составила 96,7 млрд руб., увеличившись по сравнению с 2009 годом на 47%. Рост объемов продаж и повышение эффективности бизнеса позволили компании достигнуть положительной рентабельности ЕБИТДА 9,7% и получить 2,1 млрд руб. чистой прибыли. По показателю рентабельности ЕБИТДА «ГАЗ» приближается к уровню докризисного периода: в самом успешном для компании по объему продаж 2007 году этот показатель составлял 10,8%.

В 2010 году производительность труда на предприятиях компании выросла на 88%: среднемесячная выручка на одного сотрудника в 2010 году составила 140 тыс. руб., тогда как в 2009 году — 75 тыс. руб. Повысив рентабельность, компания значительно улучшила показатель отношения чистого долга к ЕБИТДА, который по итогам 2010 года составил 4,1. По итогам минувшего года «Группа ГАЗ» обновила модельный ряд во всех сегментах и кардинально улучшила качество продукции. Это позволило компании увеличить продажи всех видов продукции. На рынках России, СНГ и дальнего зарубежья продажи легких коммерческих автомобилей выросли на 32%, большегрузных автомобилей — на 48%, автобусов — на 10%, строительно-дорожной техники — на 21%.

Продажи легких коммерческих автомобилей «ГАЗель» и «Соболь» на российском рынке в 2010 году составили 61,3 тыс. единиц по сравнению с 42,3 тыс. единиц в 2009 году. Рост составил 45%, тогда как общий рост российского рынка в этом сегменте достиг лишь 32% (по данным Ассоциации европейского бизнеса в России). Компания сохранила лидерство на рынке коммерческого транспорта — около 50% в сегменте легких коммерческих автомобилей, около 70% в сегменте автобусов, около 45% в сегменте большегрузных автомобилей, а также укрепила позиции на российском рынке силовых агрегатов и автокомпонентов.

#### Дмитрий Медведев подписал отмену



Президент РФ Дмитрий Медведев подписал Федеральный закон «О техническом осмотре транспортных средств и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Документ устанавливает новый порядок прохождения техосмотра автомобилями. Центральное место в системе техосмотра вместо ГИБДД займут страховые компании. Проводиться ТО будут операторами, аккредитованными профобъединением страховщиков. Кроме того, новые автомобили не должны будут проходить техосмотр. Владельцам автомобилей (в том числе грузовиков до трех тонн) от трех до семи лет нужно будет проходить ТО раз в два года, а машины старше семи лет будут обязаны делать это ежегодно. Федеральный закон принят Государственной Думой 15 июня 2011 года и одобрен Советом Федерации 22 июня 2011 года.

#### Суд по иску «РУСАЛА»

Третий арбитражный апелляционный суд приостановил рассмотрение дела по иску ООО «ОК РУСАЛ Управление инвестициями» к ОАО «ГМК «Норильский никель» об истребовании документов. В настоящее время в апелляционной инстанции ГМК «Норильский никель» ожидает решение Арбитражного суда Красноярского края о предоставлении «РУСАЛУ» документов бухгалтерского учета и отчетности, поскольку считает, что «РУСАЛ» злоупотребляет своими правами акционера. В качестве одного из оснований предоставления документов, суд первой инстанции сослался на утвержденный приказом министерства культуры России от 25 августа 2010 года. «Перечень типовых управленческих архивных документов, образующихся в процессе деятельности государственных органов, органов местного самоуправления организаций, с указанием сроков хранения». По мнению «Норильска», приказ принят с существенным превышением предоставленных министерству культуры полномочий, поскольку, согласно положению о министерстве культуры, ведомство вправе утверждать перечни типовых архивных документов только для федеральных органов государственной власти и подведомственных им организаций. Распространение перечня на коммерческие организации, не подконтрольные федеральным органам власти, ГМК «Норильский никель» считает неправомерным. В связи с этим «Норильск» и оспаривает приказ министерства культуры об утверждении данного перечня в Высшем Арбитражном Суде Российской Федерации. Рассмотрение апелляции по иску «РУСАЛа» о предоставлении документов приостановлено до рассмотрения спора в Высшем Арбитражном Суде Российской Федерации по существу.

## Навстречу росту

### Инвестиции в реальный сектор

Александр Осин, главный экономист УК «Финам Менеджмент»

Несмотря на прирост валовых инвестиций, темпы их увеличения в реальном секторе экономики продолжают отставать. Мощным драйвером для роста вложений в него станут ожидаемые в среднесрочной перспективе увеличение инвестиций и госрасходов на модернизацию экономики.

Динамика сырьевых рынков, похоже, поддерживает инвестиционный спрос в российской экономике, несмотря на некоторое ужесточение денежно-кредитной политики ЦБ. Инвестиции в основной капитал в РФ в январе-мае 2011 года увеличились в годовом исчислении на 2%, в мае — на 7,4% год к году. Для сравнения, в январе-мае 2010 года инвестиции в основной капитал в годовом исчислении сократились на 0,8%, а в мае прошлого года — выросли лишь на 5,6% год к году. По итогам 2010 года инвестиции выросли на 6% — до 9,1 трлн руб. Исходя из тренда данного показателя и принимая во внимание значительные планируемые инвестиции компании топливно-энергетического комплекса, госрасходы на модернизацию экономики в 1,6 трлн руб. и оборонный заказ, ожидаемый целевой уровень реального роста валовых инвестиций в 2011 году, по нашим оценкам, составит около 10% год к году.

Косвенными факторами, свидетельствующими в пользу развития

такого сценария, является существенное увеличение в последние месяцы импорта машин и оборудования, высокие уровни корпоративных вложений в финансовые активы, что отражает наличие у предприятий большого объема свободных денежных средств. При этом объем кредитов, предоставленных банками нефинансовым органи-

зациям, в мае вырос на 5,8% с начала 2011 года и на 16,6% в годовом исчислении. В июне было отмечено более существенное, чем ожидалось на рынке, снижение индикатора годовой инфляции до 9,4%.



вальные организаци- в мае вырос на 5,8% с начала 2011 года и на 16,6% в годовом исчислении. В июне было отмечено более существенное, чем ожидалось на рынке, снижение индикатора годовой инфляции до 9,4%.

Годовые темпы роста производства в РФ в мае продолжились снижаться, составив 4,1% против

4,5% в апреле. Во втором полугодии мы ожидаем ускорение данного показателя. Розничные продажи в РФ увеличились в мае на 2,4% месяц к месяцу, сохранив практически прежние темпы прироста (5,5% в мае против 5,6% в апреле). Безработица снизилась до предкризисного уровня, составив в мае 6,4%.

бизнеса, спад его официальных показателей доходов. Глава министерства финансов Алексей Кудрин заявил о том, что планируемое снижение ставки страховых взносов не будет компенсироваться повышением других налогов. Российский ЦБ 30 июня принял решение оставить без изменения уровень ставки рефи-

влияют на показатели прибыли крупнейших российских производителей и добывающих компаний. Однако надо отметить, что мультипликаторы P/E российских акций нефтегазовых компаний на 50% ниже аналогов из развитых и развивающихся стран.

Для кардинальных изменений в экономике

## Валютный рынок

### Forex: история вопроса



Ярослав Кабаков, ректор УЦ «ФИНАМ»

В истории человечества обмен валюты постоянно играл значимую роль. Однако только в XX веке обмен валютами приобрел свой нынешний вид, а первым шагом на пути к его формированию стало подписание Бреттон-Вудского соглашения.

Международный валютный рынок вошел в период своей новейшей истории в 1971 году. Однако есть смысл начать рассказ об его истории с лета 1944 года. Тогда в американском курортном городке Бреттон-Вуде собрались главы ведущих мировых держав. СССР также принял участие в этом финансовом форуме, правда, затем в 1946 году отказался от ратификации договора.

Поражение Германии во Второй мировой войне уже не вызвало сомнений и союзники переходили к послевоенному финансовому переустройству мира. В отличие от экономик всех остальных ведущих государств, экономика Америки вышла из войны на подъеме. Для предотвращения послевоенного валютного кризиса форум в Бреттон-Вуде создал несколько финансовых институтов, в том числе Международный валютный фонд (МВФ). Первоначально он объединял все валютные ресурсы стран участниц. Все страны и в большей степени США вносили туда свою долю и могли, при необходимости, брать средства для поддержания своей валюты.

Для американского доллара было зафиксировано золотое содержание равное \$35 за тройскую унцию. Остальные валюты были привязаны к доллару в определенном соотношении — по фиксированному обменному курсу. Но послевоенный спрос на доллар превысил все прогнозы. Ресурсы МВФ не хватало на выдачу займов остальным странам. Тогда родился американский план Маршалла. Он заключался в том, что европейские страны предоставили Соединенным Штатам перечень материальных ресурсов, необходимых для подъема экономики этих стран, а США передали им безвозмездно объем долларов, достаточный для приобретения всех этих ресурсов. Эти средства предотвратили девальвацию других валют и способствовали дополнительному росту американского экспорта.

К концу 50-х годов европейский бизнес уже не нуждался в прежнем количестве американских товаров. Он имел более интересные объекты для инвестирования, чем долларовые депозиты, и не желал держать в обороте избыток долларов. Сначала американское казначейство было готово выкупать доллары, оплачивая их установленным золотым содержанием. Но поток золота из США привел к уменьшению их золотого запаса в начале 60-х годов ввост. Ситуация все усложнялась, и 15 августа 1971 года президент Никсон объявил об отмене золотого обеспечения доллара США. Фиксированные обменные курсы валют ведущих капиталистических стран были вновь установлены в конце 1971 года с принятием Смитсоновского соглашения. Однако доллар США продолжал находиться под давлением международных денежных рынков, и в феврале 1973 года система фиксированных обменных курсов была упразднена. Ведущим валютам позволили обмениваться друг на друга по плавающему курсу. С тех пор курс доллара США определяется рыночным спросом и предложением. Эта система получила название free floating — свободно плавающий курс.

### НОВОСТИ

#### «НЛМК» купил 50% Steel Invest and Finance

ОАО «НЛМК» закрыло сделку по приобретению 50% доли в Steel Invest and Finance («SIF») у Duferco Group, в результате которой SIF переходит в 100% собственность «НЛМК». Сумма сделки составляет около \$600 млн, уплачиваемых в рассрочку четырьмя равными ежегодными траншами. Сделка будет полностью профинансирована из собственных средств Группы «НЛМК». Одновременно с закрытием сделки SIF передает компании, входящей в Группу Duferco, ряд неключевых активов, включая сортопродкатный стан мощностью 0,3 млн т в год и сталеплавильные активы в Бельгии мощностью 3 млн т в год. Приобретаемые прокатные активы SIF будут консолидированы на балансе «НЛМК» с 1 июля 2011 года. Ранее «НЛМК» было получено разрешение регулирующих органов ЕС на проведение данной сделки.

#### Минэнерго: Россия сократила экспорт нефти



Россия в январе-июне сократила экспорт нефти по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 119,785 млн т. Внутреннее потребление газа в первом полугодии выросло до 273 млрд куб. м. Объем поставки нефтяного сырья на переработку в России за шесть месяцев составил 126,9 млн т (рост на 4,9%), первичная переработка нефти составила 126,3 млн т (рост на 4,6%). Производство бензина в январе-июне составило 17,5 млн т (рост на 1,3%), дизтоплива — 35,5 млн т (рост на 3,2%), топочного мазута — 36 млн т (рост на 5,9%), авиаци-

онного — 4,4 млн т. В январе-июне Россия нарастила добычу нефти по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — до 252,4 млн т.

#### ФАС оштрафовала «дочку» «Газпрома»

Управление Федеральной антимонопольной службы по Курской области оштрафовало «Газпром межрегионгаз Курск» на 15 млн руб. Дело было возбуждено по заявлениям ОАО «Агрокомпания Русь» и ООО «Нипромтекс». Комиссия Курского УФАС России признала ООО «Газпром межрегионгаз Курск» нарушившим статью 10 ФЗ «О защите конкуренции» в части злоупотребления доминирующим положением. Общество установило в договорах поставки газа на 2011 год не предусмотренные законодательством требования — оплата неустойки за невыбранные договорные объемы газа. Кроме того, ООО «Газпром межрегионгаз Курск» создало дискриминационные условия при оказании услуг — для одних покупателей в договоре поставки газа было это положение, для других — отсутствовало. Решение и постановление Курского УФАС России ООО «Газпром межрегионгаз Курск» будет обжаловать в Арбитражном суде Курской области. «Курское УФАС России пресекло нарушение антимонопольного законодательства со стороны крупнейшего поставщика природного газа Курской области. Принятые нами меры являются социально значимыми, так как направлены на защиту интересов потребителей природного газа и соблюдение компанией-монополистом требований действующего законодательства при осуществлении расчетов за природный газ», — прокомментировал руководитель Курского УФАС России Юрий Комов.

#### Минфин планирует повысить ставку НДС

В целях выравнивания уровня налоговой нагрузки на газовую и нефтяную отрасли в 2012-2014 годах Минфин продолжит работу по установлению дополнительной фискальной нагрузки на газовую отрасль путем дифференциации ставки НДС, взимаемого при добыче природного газа. Об этом говорится в проекте основных направлений налоговой политики РФ на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов. При этом планируется, что в совокупности принимаемые меры по увеличению доходов федерального бюджета от налогообложения газовой и нефтедобывающей отраслей должны привести к увеличению доходов федерального бюджета, поступающих в 2012 году и плановом периоде 2013 и 2014 годов в условиях утвержденного прогноза социально-экономического развития по сравнению с действующим законодательством: в 2012 году — на сумму до 150 млрд руб., в 2013 году — на сумму до 168,3 млрд руб. и в 2014 году — на сумму до 185,9 млрд руб. Для этого в течение 2011 года Минфин планирует внести изменения в главу 26 Кодекса, предусматривающие ежегодное увеличение ставки НДС при добыче газа горючего природного, начиная с 2012 года.

Кроме того, в случае отмены льгот по проекту «Голубой поток» с 1 января 2012 года, а также в случае досрочной отмены льготной ставки вывозной таможенной пошлины на нефть, добываемой на Верхнеконском и Талаканском нефтегазоконденсатных месторождениях, налог на добычу газа в 2012 году планируется повысить до 431 руб. за 1000 кубометров газа, в 2013 году — до 502 руб. за 1000 кубометров газа и с 2014 года — до 544 руб. за 1000 кубометров газа.

бметров газа. Иными категориями налогоплательщиков, осуществляющих добычу газа, указанные налоговые ставки будут применяться с понижающими коэффициентами: в 2012 году — 0,582, в 2013 году — 0,528, а с 2014 года — 0,511.

#### «СОЛЛЕРС» увеличил продажи на 53%

Продажи автомобилей группы компаний «СОЛЛЕРС», которая представляет бренды UAZ, Fiat, SsangYong и ISUZU, за первое полугодие 2011 года составили 52430 шт., что превышает результат аналогичного периода 2010 года на 53%, когда было реализовано 34160 автомобилей. В частности, продажи автомобилей SsangYong выросли на рекордные 84% по итогам первого полугодия этого года и составили 9107 против 4939 шт. в 2010 году. Во многом увеличение продаж корейской марки произошло благодаря запуску совершенно новой модели кроссовера NEW Actyon. Также устойчивый спрос наблюдался на автомобили UAZ, реализация внедорожников выросла на 34% за 6 месяцев 2011 года было продано 27650 шт., в том числе на экспорт — 3439 внедорожников, тогда как за первое полугодие 2010 года совокупные продажи UAZ составили 20650 шт. Значительный рост продаж продемонстрировали и автомобили марки FIAT: за 6 месяцев 2011 года реализовано 14483 автомобиля. При этом в два с половиной раза выросли продажи легковых пассажирских авто 7581 шт. против 3007 шт. — в первом полугодии 2010. Объем реализованных легковых коммерческих автомобилей FIAT Ducato составил 6902 шт., что на 31% больше по сравнению с аналогичным периодом 2010 года. Продажи грузовых автомобилей ISUZU составили 1190 шт., при показателе 109 авто за первое полугодие 2010 года.



# Решительное «нет» электротравматизму

## Филиалы ОАО «МРСК Центра и Приволжья» поделились передовым опытом

Электричество несет свет и тепло в дома, оно является движущей силой экономики. Однако линии электропередач, как, впрочем, и все объекты электросетевого хозяйства, несут потенциальную опасность травмирования людей. В первую очередь — детей. Электричество не видно и не слышно. У человека отсутствуют органы чувств, позволяющие определить его наличие или отсутствие. В 2011 году ОАО «МРСК Центра и Приволжья» планирует направить 586 млн руб. на мероприятия по предотвращению травматизма на энергообъектах. На какие цели компания распределит средства и что уже успели сделать энергетики — об этом шла речь на видеоселекторном совещании руководителей филиалов компании, которое состоялось в преддверии проведения масштабных ремонтных работ на энергообъектах, а также школьных летних каникул. Его участниками стали генеральный директор МРСК Центра и Приволжья Евгений Ушаков, руководители технического блока энергокомпании, директора девяти филиалов, а также главы всех производственных отделений и РЭСов в регионах.

прочих опасностей тем, что человек не в состоянии без специальных приборов обнаружить ее дистанционно, как например движущиеся части машин, раскаленный металл или огонь. Наличие напряжения обнаруживается часто

туации при выполнении работ, а также существенно повысить безопасность посторонних лиц от воздействия травмирующих факторов электроустановок.

«Так, например, филиал «Калугаэнерго», — рассказал его директор Андрей Хапи-

составляют менее 1% от общего числа несчастных случаев, однако именно они являются причинами более 50% случаев гибели и тяжелых увечий. Для сохранения жизни и здоровья самых обычных людей, не имеющих отношения к энер-

В рамках этой программы регулярно осуществляются осмотры и оперативное восстановление исправного состояния электроустановок. Ведутся работы по вырубке и обрезке угрожающих деревьев, по ремонту ограждений на подстанциях 35-110 кВ, установке запирающих устройств и ограждений на трансформаторных подстанциях 6-10 кВ.

Вблизи энергообъектов, на берегах водоемов вблизи ЛЭП размещаются дополнительные информационные знаки и плакаты, предупреждающие об опасности поражения электрическим током. Энергетики регулярно выпускают листовки-обращения и памятки о правилах безопасного поведения вблизи энергообъектов или ведения работ в районе прохождения высоковольтных линий, причем не только для детей, но и для взрослой аудитории. Ведь очень часто в зоне риска по незнанию оказываются рыбаки, охотники, работники сельского хозяйства. Разъяснительная работа ведется и в средствах массовой информации. Отдельное внимание в программе уделяется безопасности детей и подростков.

ОАО «МРСК Центра и Приволжья» выступает инициатором, разработчиком и организатором регулярных образовательных, спортивных и иных информационных мероприятий на территории всех регионов своего присутствия. Энергетики привозят свои проекты и образовательные методики в школы, библиотеки, детские пришкольные и загородные лагеря, сотрудничают со СМИ. Специально к летнему сезону 2011 года энергетики ОАО «МРСК Центра и Приволжья» разработали серию мультипли-

интеллектуального фестиваля «Добрая энергия», в котором примут участие команды детских лагерей из городов Ивано-вграда, Муром, Ковров, Гусь-Хрустальный».

«В Туле, в Барсуковской школе-интернате имени А.М. Гаранина мы оборудовали кабинет электротехники и профессиональной ориентации, — поделился директор «Тулэнерго» Юрий Тимонин. — Он представляет собой современную лабораторию для обучения и проведения демонстрационных экспериментов по

Очень важно, что в игре представлены ключевые моменты, когда электричество может быть опасным — это и окрыленные электроприборы, и искрящие розетки, и обрванные провода, есть здесь и напоминание о том, как вести себя в грозу, и основные правила безопасности при нахождении возле объектов электроэнергетики. За десять месяцев в игру сыграли свыше 150 тыс. интернет-пользователей. Кроме того, в прошлом году филиал начал проводить уличные праздники «Энергия жизни» для школьников и их родителей с консультациями на тему безопасного обращения с электроэнергией, веселыми эстафетами, трансляцией фильма «Когда электричество бывает опасным».

### Безопасная территория

Адресатами третьей «безопасной» программы МРСК Центра и Приволжья снова являются дети, но этот проект реализуется уже без их непосредственного участия. «Программа по выносу высоковольтных линий, проходящих по территориям спортивных сооружений, школ, технических училищ, детских дошкольных учреждений, детских домов, детских игровых площадок, детских оздоровительных лагерей» рассчитана на трехлетний период и подразумевает ограждение электроустановок, реконструкцию линий электропередач с прохождением по другой трассе, в обход детских учреждений. Незолированные провода энергетиков заменяют на более современный и безопасный самонесущий изолированный провод. Воздушные линии электропередачи заменяют более безопасными — в кабельном исполнении. В настоящее время такая работа ведется в каждом из филиалов. Планируется, что к 2012 году программа будет реализована в полном объеме и охватит максимальное количество возможных объектов.

«Работа по предотвращению травматизма должна вестись постоянно и круглогодично, — прокомментировал ход реализации программ Евгений Ушаков. — Наша главная цель, как энергетиков и как ответственных людей — сократить до нуля травматические случаи на объектах электроэнергетики. Сделать так, чтобы электричество несло в дома и на предприятия свет и комфорт, а не становилось источником трагедий».



слишком поздно, когда человек уже оказался под напряжением. В МРСК Центра и Приволжья действует несколько масштабных программ, направленных на предотвращение травматизма. Первая из них ориентирована на сотрудников компании — «Программа мероприятий по обеспечению производственной безопасности и сохранению здоровья персонала».

В профилактике производственного травматизма основной упор в МРСК Центра и Приволжья делается на укомплектование бригад всеми современными средствами защиты, оборудованием и предохранительными приспособлениями, на инструктаж, обучение и соблюдение персоналом безопасных методов и приемов выполнения работ.

Во всех филиалах ОАО «МРСК Центра и Приволжья» ведется работа по выявлению и устранению источников опасных производственных факторов, вызванных особенностями конструкции электроустановки или ее схемы, техническими дефектами или технологией выполнения работ. Устранение таких травоопасных мест позволяет снизить дополнительные риски травматизма, исключить нестандартные си-

лин, — на протяжении последних лет успешно сотрудничает с крупными российскими компаниями разработчиками и поставщиками средств защиты при эксплуатации электроустановок. Так, в 2011 и 2012 годы филиал планирует установить в комплектных распределительных устройствах наружной установки, а также в закрытых трансформаторных подстанциях 10/0,4 кВ стационарные сигнализаторы напряжения. При проникновении и приближении к токоведущим частям, находящимся под напряжением такие устройства будут издавать звуковой сигнал, благодаря чему не только персонал филиала и подрядных организаций при выполнении работ в электроустановках, но и сторонние лица, и прежде всего дети, смогут оценить обстановку при случайном или преднамеренном проникновении в распределительные устройства. А мы дополнительно сможем предупредить об опасности приближения к токоведущим частям электроустановок, находящимся под напряжением».

### «Не влезай — ухнет!»

По статистическим данным разных стран, электротравмы



Мультки, игры и интернет — на страже детской электробезопасности. Как показывает практика, дети обычно становятся самой уязвимой и наименее информированной об опасностях неверного обращения с электричеством аудиторией. Именно поэтому, начиная с 2007 года,

кационных роликов по электробезопасности. Уже сейчас они транслируются на региональных телеканалах и на уличных видеоскренах. Каждый из филиалов старается как можно более творчески донести информацию до детей и дополнить план обязательных мероприятий своими идеями. «Владимирские энергетики, — рассказал директор «Владимирэнерго» Валентин Мартынов, — совместно с представителями органов образования и сотрудниками МЧС, каждое лето проводят акцию «Добрая энергия», участниками которой становятся дети и подростки, отдыхающие в детских оздоровительных лагерях. Ребята слушают лекции с участием специалистов филиала, а потом могут применить полученные знания на практике, участвуя в интеллектуальных играх, эстафетах и конкурсах. В октябре-ноябре 2011 года в городе Ковров планируется проведение межрегионального

электротехники, оснащенной компьютерами и проектором, методическими руководствами для проведения лабораторных работ, всевозможными наглядными пособиями и электротехническим оборудованием. Также специалистами филиала «Тулэнерго» разработана и внедрена факультативная программа «Электрическое явление. Электротехника. Электродинамика» для учащихся 8-9 классов, включающая в себя лекционные занятия и лабораторные работы».

## Недельный срез

### Работа оптового рынка электроэнергетики и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 24 по 30.06.2011 плановое электропотребление характеризовалось сокращением объемов относительно предыдущей недели в Европейской части России и на Урале. Изменения планового электропотребления накопленным итогом разнонаправлены по ценовым зонам. С начала года суммарное электропотребление в Европейской части и на Урале выросло, а в Сибири снизилось по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

Индекс равновесных цен уменьшился относительно значения предыдущей недели в первой ценовой зоне и вырос во второй. Средневзвешенный индекс за период с начала 2011 года вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

За неделю плановое электропотребление сократилось на 0,1% по сравнению с предыдущей неделей и выросло на 1,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 15,38 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 12,30 млн МВт·ч, что на 0,2% меньше, чем на прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 2,9% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,08 млн МВт·ч, не изменившись по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года уменьшился на 2% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС сократилась на 1,1 процентных пункта. При этом доля ТЭС на 1,6 процентных пункта ниже среднего значения с начала 2011 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС выросла на 1,2 процентных пункта относительно предыдущей недели. По отношению к среднему значению с начала 2011 года снижение доли ТЭС составляет 11,6 процентных пункта. В Европейской части РФ и на Урале на ТЭС пришлось 68,8% выработки, на ГЭС и АЭС — 10,1% и 21,1% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 42,5%, ГЭС — 57,5%.

Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале уменьшился на 0,9% за неделю — до 1051,5 руб. за МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 22,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года) в Сибири индекс за неделю увеличился на 10,1% — до 610,6 руб. за МВт·ч. (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 11,8% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). По состоянию на 30 июня 2011 года общая задолженность участников рынка составила 28,6 млрд руб., увеличившись с 23 июня на 1,8 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 26,5 млрд руб., по неценовым зонам — 2,1 млрд руб.

## «ЭлектроМоноблок» в Коммунаре

### Schneider Electric официально открыла новый завод в России



Компания Schneider Electric — один из мировых лидеров в области управления электроэнергией — официально открыла завод «ЭлектроМоноблок» в городе Коммунаре Ленинградской области. На заводе выпускаются компактные распределительные устройства с элегазовой изоляцией серии RM6. Инвестиции в строительство завода (проектная мощность 6000 КРУ в год) составили более 10 млн евро.

В торжественной церемонии официального открытия завода «ЭлектроМоноблок» приняли участие генеральный консул Франции в Санкт-Петербурге Элизабет Барсак, директор торговой миссии Консульства Франции в Санкт-Петербурге Александр Брюэн, депутат городской Думы г. Бордо Шаталь Мураге, вице-губернатор Ленинградской области Александр Дрозденко, представители администрации Гатчинского района, президент Schneider Electric в России Жан-Луи Стази, технический директор ЗАО «Шнейдер Электрик» Валерий Саженов, директор завода «ЭлектроМоноблок» компании Schneider Electric Фредерик Адам и другие. На заводе «ЭлектроМо-

ноблок» применяются самые современные технологии: роботизированная сварка, автоматизированный процесс герметизации и заполнения элегазом. На каждом этапе осуществляется жесткий контроль качества по стандартам Schneider Electric. В день открытия на заводе был запущен второй робото-технологический комплекс, который завершил технологическое оснащение завода. Продукция завода уже прошла необходимые тестирования и сертификацию. Сегодня оборудование RM6, произведенное в Коммунаре, уже поставляется клиентам Schneider Electric более чем в 20 регионах России. В дальнейшем планируется постройка оборудования завода в стране СНГ.

Завод «ЭлектроМоноблок» в городе Коммунаре стал уже третьим собственным заводом компании Schneider Electric в России. Теперь компания представлена в России производственными площадками в Козьмодемьянске, где завод «Потенциал» производит электроустановочные изделия, в Казани, где работает предприятие по выпуску распределительных устройств низкого и среднего напряжения, и теперь в Коммунаре Ленинградской области, где завод «ЭлектроМоноблок» про-

изводит компактные распределительные устройства с элегазовой изоляцией серии RM6. Также в конце 2010 года компания Schneider Electric приобрела 50% акций ЗАО «ГК «Электрошит-ТМ Самара», одного из лидеров российской электротехнической отрасли.

Президент Schneider Electric в России Жан-Луи Стази отметил: «Новый завод «ЭлектроМоноблок» в Ленинградской области — пример того, как инновационные технологии помогают в решении важнейших задач развития российской электросетевой инфраструктуры. Результатом инвестиций объемом более 10 млн евро стало высоко технологичное производство, полностью отвечающее стандартам Schneider Electric, самое современное среди подобных заводов Schneider Electric в мире. Наша компания рассматривает завод в Коммунаре как технологическую витрину, что несомненно способствует повышению авторитета России на международном уровне. Основная задача нового завода — способствовать реконструкции и модернизации российских электрических сетей. Элегазовые моноблоки RM6, которые выпускаются на заводе «ЭлектроМоноблок», станут частью этого важного процесса».

## Оценка «хорошо»

### Дела и заботы молодежи

В Москве прошло годовое общее собрание молодых специалистов ОАО «Холдинг МРСК». По итогам отчета за проделанную Советом молодежи работу в 2010-2011 гг. его деятельности была поставлена оценка «хорошо». По словам куратора работы молодежных структур, директора по информационной политике и коммуникациям ОАО «Холдинг МРСК» Александра Ужанова, «молодежь Холдинга МРСК (около 60 тыс. человек по всей территории присутствия МРСК/ПСК) уверенно сказала свое слово. Делом доказала свою способность к плодотворной и творческой работе».

По своей основной задаче Совет молодежи Группы компаний, созданный 24 июня 2010 года, призван стать общественным механизмом выражения и реализации интересов молодых специалистов, их участия в общественной жизни операционных компаний и отраслей в целом, а также обеспечить участие молодежи в мероприятиях по укреплению корпоративного духа и формированию корпоративной культуры. Объединяя молодых людей, работающих в управляющей компании Холдинга МРСК, фактически координируя деятельность Советов молодежи 13 МРСК/ПСК и их 69 филиалов, за время своего существования Совет молодежи ОАО «Холдинг МРСК» доказал свою работоспособность и нацеленность на достижение весомых практических результатов. Особо было отмечено участие Совета молодежи управляющей компании совместно с руководителями Советов ветеранов МРСК/ПСК и филиалов в мероприятиях общероссийского масштаба, посвященных Великой Победе. В частности, в Международной эстафете памяти и благодарности «Родина подвигает — Родина Героя» и Историко-мемориальной акции «Эстафета Знамени Победы — 2011».

«До прошлого года молодежные структуры на местах решали достаточно узкие задачи — организация досуга, проведение спортивных мероприятий, иные социальные вопросы. Сейчас вектор активности молодежи направлен на участие в масштабных мероприятиях, реализующихся в рамках Единой репутационной политики Холдинга МРСК. Более того, во многом благодаря Совету молодежи управляющей компании, молодые специалисты на местах сами организуют подобные мероприятия», — подчеркнул в своем выступлении бывший руководитель Совета молодежи ОАО «Поменьэнерго» Евгений Тарабанов, проходящий индивидуальную стажировку в ОАО «Холдинг МРСК» по программе интегрированных коммуникаций.

Подводя итоги собрания, директор по информационной политике и коммуникациям ОАО «Холдинг МРСК» Александр Ужанов заметил, что руководство компании уделяет огромное внимание работе с молодежью и поддерживает все ее производственные и социальные инициативы. «И это только начало того большого пути, который предстоит пройти. Впереди много больших и малых дел, связанных, так или иначе, с созданием инновационного и высококачественного распределительного электросетевого комплекса — важнейшего фактора конкурентоспособности национальной экономики».



## ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

К лучшему Дону  
Открытый конкурс на дороге М4

Государственная компания «Автодор» объявила о том, что компания «Объединенные системы сбора платы» (совместное предприятие ОАО «Мостотрест» и ООО «Karsch TrafficCom Russia») прошла предварительный отбор, проведенный ГК «Автодор» в рамках открытого международного конкурса на право заключения долгосрочного операторского контракта на содержание, ремонт и эксплуатацию на платной основе участка автомобильной дороги М4 «Дон».

Объединив опыт и компетенции ведущей российской компании по строительству транспортной инфраструктуры и признанного в мире поставщика автоматизированных систем управления дорожным движением, ОАО «Мостотрест» и ООО «Karsch TrafficCom Russia» создали совместное предприятие ООО «Объединенные системы сбора платы» и получили возможность принять участие в открытом тендере на реализацию первого в России проекта по управлению платной автомагистралью М4 «Дон» на участке км 225,6 — км 633 (Секция 2).

Федеральная автомобильная дорога М4 «Дон» общей протяженностью более 1500 км проходит через Воронеж, Ростов-на-Дону и Краснодар, связывая Москву и Новороссийск. Основная часть трассы от Москвы до Краснодара является составной частью европейского маршрута E115. Участок от Краснодара до Джубги образует маршрут E592, от Джубги до Новороссийска входит в состав E97. Кроме этого, по дороге М4 проходит участок европейского маршрута E50. В настоящее время в Липецкой области действует платный участок автомагистрали протяженностью 50 км.

Согласно заключению конкурсной комиссии Госкомпании «Автодор» ООО «Объединенные системы сбора платы» полностью соответствуют предъявленным требованиям по участию в открытом конкурсе на право заключения операторского контракта на содержание, ремонт и эксплуатацию на платной основе участка автомобильной дороги М4 «Дон» и допущено ко второму, основному этапу конкурса, результаты которого будут определены в начале декабря 2011 года.

Операторский контракт — принципиально новая для России форма содержания и эксплуатации автодорог, широко применяемая в международной практике. В отличие от концессионных соглашений операторские контракты не содержат стадий проектирования и строительства.

Данный операторский контракт предусматривает содержание, ремонт и эксплуатацию Секции 2 автомобильной дороги М4 «Дон» протяженностью более 400 км. Секция 2 трассы будет разделена на 11 участков, часть из которых будет эксплуатироваться на платной основе. В функции оператора дороги войдет содержание автомагистрали в соответствии с существующими нормативами в течение десяти лет, проведение текущего ремонта, а также установка и обеспечение функционирования на платных участках трассы системы взимания платы с осуществлением функций агента по сбору платы за проезд в пользу государства. Срок действия операторского контракта может быть продлен еще на три года, если данное положение будет предусмотрено операторским контрактом.

В соответствии с тендерной документацией основными требованиями к будущему оператору по содержанию, ремонту и эксплуатации участка автомагистрали М4 «Дон» являются: обеспечение высокого эксплуатационно-технического состояния автодороги, организация сбора платы за проезд на платных участках трассы, внедрение современных высокоэффективных технологий управления дорожным движением (интеллектуальных транспортных систем) с использованием передового зарубежного и отечественного опыта и последних научно-технических разработок в данной области.

«Тендер ставит своей задачей внедрение в России передового зарубежного опыта, новейших технологий и практики в области управления платными автодорогами, а также дальнейшее развитие дорожной сети в стране и предоставление пользователям платных автодорог услуг мирового уровня», — отмечает Управляющий директор Karsch TrafficCom Russia Майкл Вебер. — Кроме того, победителю открытого конкурса предстоит обеспечить интеграцию российских платных автодорог в систему платных автодорог Европы. Учитывая наш опыт, мы считаем, что совместное предприятие Karsch TrafficCom Russia и ОАО «Мостотрест» — ООО «Объединенные системы сбора платы», несомненно, сможет оправдать ожидания, возлагаемые на ведущего международного оператора, призванного обеспечить эксплуатацию дорожной сети ГК «Автодор».

ООО «Объединенные системы сбора платы» — совместное предприятие, созданное ОАО «Мостотрест» и ООО «Karsch TrafficCom Russia» в целях изучения потенциала рынка интеллектуальных транспортных систем в России и разработки оптимальных технологических решений по внедрению интеллектуальных систем управления автомобильными дорогами. ОАО «Мостотрест» является контролирующим акционером в совместном предприятии с долей участия в 51%.

ОАО «Мостотрест» (включая ООО «КОРПОРАЦИЯ ИНЖТРАНССТРОИ» и ООО «Транстроймеханизация») — крупнейшая диверсифицированная компания в сфере инфраструктурного строительства, ведущая мостостроительная компания России. По данным независимого отраслевого консультанта PMR, в 2010 году «Мостотрест» занял 8,4% российского рынка инфраструктурного строительства (за исключением работ по обслуживанию и ремонту дорог). Основная компетенция «Мостотреста» — строительство и реконструкция мостов, автомобильных дорог, а также других объектов транспортной инфраструктуры.

Компания Karsch TrafficCom является международным поставщиком интеллектуальных транспортных систем (ИТС). Основной деятельностью является разработка и внедрение электронных систем взимания платы за проезд, главным образом предназначенных для многополосного движения по принципу «свободного потока», а также техническое и коммерческое управление данными системами. Кроме того, Karsch TrafficCom предлагает решения по управлению дорожным движением, в том числе городским, а также некоторые ИТС и телематические системы. На счету компании 260 реализованных проектов в 41 стране на пяти континентах, 44 млн установленных бортовых устройств, более 18000 оборудованных полос.

## Конференция в октябре

«DATA+» и Esri CIS меняют формат проведения

Людмила Глебова

Консорциум российских компаний «DATA+» (ведущий российский поставщик технологий и решений для создания геоинформационных систем) и Esri CIS (эсклюзивный дистрибутор в странах СНГ компании Esri, крупнейшего мирового поставщика геоинформационных технологий) объявили о том, что в этом году ежегодная Конференция пользователей Esri будет проходить в период с 18 по 20 октября в Пансионате Управления делами Президента «Клязьма» на Клязьминском водохранилище.

Это мероприятие, организаторами которого выступают компании «DATA+» и Esri CIS, давно зарекомендовало себя как важнейшее событие в сфере ГИС на постсоветском пространстве. В 2010 году на конференции присутствовали участники из семи стран, 49 городов и 111 организаций, министерств и ведомств. Тем не менее, на этот раз организаторы приняли решение изменить место проведения и формат Форума. И это далеко не случайно. По мнению руководителей «DATA+» и Esri CIS, такая смена является ответом на целый ряд новых тенденций, происходящих сегодня на российском и международном рынках ГИС.

Прежде всего, речь идет о резком росте интереса к геоинформационным технологиям — причем, не только со стороны специалистов, но и лиц, принимающих решения. Во-вторых, в настоящее время наблюдается расширение спектра управленческих задач, которые могут быть эффективно решены с помощью ГИС. Кроме того, все новые и новые отрасли экономики начинают активно использовать ГИС-технологии, решения и продукты. Наконец, немаловажным фактором, повлиявшим на смену формата, стала и возрастающая популярность самой конференции пользователей Esri.

В этом году программа конференции станет еще более насыщенной: пройдут параллельные секции по разным темам, в том числе, связанным с использованием ГИС в госсекторе; будут представлены стендовые доклады, затем состоится общая техническая секция с повторами докладов за все дни работы Форума. Традиционную программу конференции дополнит тематика по применению ГИС в бизнесе и здравоохранении.

В целом же на мероприятии будет охвачен широкий спектр теоретических и практических вопросов, связанных с современными геоинформационными технологиями. Выделим здесь только ключевые: инфраструктура пространственных данных и цифровая картография; ГИС в

поддержке принятия решений в различных областях; корпоративные ГИС в топливно-энергетическом комплексе; ГИС в органах управления территориями и городами; земельный кадастр и учет недвижимости; ГИС для изучения окружающей среды и природных ресурсов; ГИС для транспорта; ГИС и образование; ГИС для разработчиков информационных систем и ряд других. Обновив формат конференции, организаторы сохраняют ставшие привычными элементы — технические семинары (старое название «Доктор офис»), партнерскую «панель» и др.

**СПРАВКА «ПЕ»:** Компания «DATA+» основана в 1992 году как совместное предприятие Института географии РАН (Москва, Россия) и Института исследования систем окружающей среды (Environmental Systems Research Institute, Inc., Esri, Редландс, Калифорния, США). Основная задача — распространение в России и СНГ передовых геоинформационных технологий. Компания Esri CIS является эксклюзивным дистрибутором Института исследований систем окружающей среды (Esri) на территории девяти стран СНГ.

## Software V.P.

КРОК — первый партнер IBM

Компания КРОК стала первым авторизованным партнером IBM по продукту SPSS (Statistical Package for the Social Sciences) в России. Данная авторизация подтверждает квалификацию КРОК в области предиктивной аналитики. SPSS — один из лидеров рынка в области коммерческих статистических продуктов, предназначенных для проведения прикладных исследований.

Применение статистического анализа данных и Data Mining помогает в решении целого ряда бизнес-задач, включая прогнозирование сценариев поведения клиентов, разработка и анализ результатов маркетинговых исследований. Кроме этого, SPSS позволяет анализировать и прогнозировать финансовые риски и показатели, а также многие другие атрибуты, в зависимости от сферы и потребностей компании. «Применяя алгоритмы Data Mining, можно значительно увеличить объем реализуемой продукции, практически не инвестируя дополнительные средства на продвижение. На мировом рынке нашими партнерами по этому направлению является уже 141 компания. Среди интеграторов в России КРОК — наш первый и пока единственный партнер. Уверен, что профессионализм специалистов КРОК в области Data Mining будет способствовать успешному продвижению решений SPSS на российский рынок», — прокомментировал Александр Тихонов, руководитель подразделения бизнес-аналитики, IBM в России и СНГ.

«На сегодняшний день КРОК обладает уникальными компетенциями в области Data Mining. В наших планах развитие направления Data Mining и расширение штата специалистов, — сообщает Максим Андреев, руководитель направления бизнес-приложений КРОК. — У КРОК уже есть успешный опыт подготовки демонстрационных моделей в сфере розничной торговли и в телекоме. Разработанное нами решение по прогнозированию спроса и пополнению запасов для сетей розничной торговли на основе SPSS имеет все шансы быть зарегистрированным в IBM как инновационное».

## Amplon RT, Ultron DPS и InfraSuite

Delta Electronics запускает в России мировые инновационные серии ИБП

Светлана Фролова

Компания Delta Electronics, один из мировых лидеров в области производства источников питания, объявила о запуске новых моделей ИБП на российском рынке — Amplon RT, Ultron DPS, а также комплексного решения для ЦОДов — InfraSuite.

ИБП серии Amplon RT выпускаются мощностью 5,6 и 10 кВА и предназначены для защиты серверов, сетевого и телекоммуникационного оборудования от значительных повреждений вследствие сбоев питания и внешних электромагнитных воздействий. В ИБП данной серии используется двойное преобразование напряжения, что обеспечивает лучшую фильтрацию помех и поддержание более стабильного напряжения на нагрузке. При этом системы бесперебойного питания серии Amplon RT обладают инновационной компактной архитектурой (440x671x89мм) и прочным корпусом, наиболее высоким по сравнению с большинством аналогов коэффициентом мощности (> 0,99 на входе) и низкими гармоническими искажениями входного тока (THD<5%). Они оборудованы удобным русскоязычным ЖК-дисплеем и могут быть установлены как горизонтально (в стойку), так и вертикально.

Одно из основных преимуществ ИБП Amplon RT состоит в возможности параллельного резервирования по схеме 1+1 без установки дополнительного оборудования, что способствует значительному повышению надежности системы и снижению ее стоимости. Для продления времени резервного электропитания критически важных приложений ИБП Amplon RT также позволяют увеличивать количество подключаемых батарейных модулей. При этом поддерживается совместное использование одной батареи двумя параллельно работающими ИБП, а для сокращения времени перезарядки батареи предусмотрено дополнительное зарядное устройство.

Среди других возможностей ИБП Amplon RT на 5-10 кВА можно отметить: широкий диапазон входных напряжений для предотвращения глубокой разрядки аккумуляторной батареи и продления срока службы батареи; внешний сервисный байпас, который обеспечивает простой и эффективный способ обслуживания и тестирования ИБП; различные периферийные устройства и программное обеспечение, которые предоставляют воз-



можность удаленного контроля и управления ИБП по уже имеющейся сети или через веб-браузер.

Ultron DPS — новая бестрансформаторная система мощностью 200 кВА, обеспечивающая КПД до 96%, благодаря комплексу инновационных, запатентованных технологий. ИБП Ultron DPS позволяют выстраивать системы мощностью до 1,4 МВА (при резервировании N+1) благодаря возможности подключения в параллель до 8 устройств и задают новые стандарты в области бесперебойной электропитания ЦОДов. Ключевой особенностью серии Ultron DPS выступает новая, запатентованная трехфазная топология PFC (Power Factor Correction), обеспечивающая высокий коэффициент мощности на входе (> 0,99) и возможность его корректировки. Инновационная разработка улучшает работу переключателей, облегчает мягкий запуск шины постоянного тока (DC-BUS) и обеспечивает крайне низкий суммарный коэффициент гармоник тока (THD< 3%) при 50% нагрузке. Система DPS использует трехуровневую топологию инвертора в сочетании с цифровым управлением, многоязычным интерфейсом и широким диапазоном входного напряжения. Для простоты обслуживания доступ к ИБП находится с лицевой стороны. Кроме того, устройство является одним из лидеров отрасли по характеристикам компактности.

Решение InfraSuite, анонсированное концерном Delta Electronics в середине июня 2011 года, представляет собой комплексное интеллектуальное модульное решение для инфраструктуры ЦОД и состоит из 4-х компонентов: силовой элемент (ИБП и распределение питания); смарт-модуль стойки (смарт-стойка, блок распределения питания, аксессуары для стоек); управляющие системы; сервисы обеспечения бесперебойности работы.

В качестве силовых блоков системы используются модульные ИБП Modulon NH Plus. Для размещения оборудования мощностью от 30 до 125 кВА в одной стойке компания Delta разработала собственные шкафы (PDC — Power Distribution Cabinet). Они представляют собой комплексную, включающую все необходимое оборудование конструкцию для простого и быстрого монтажа. InfraSuite — легко масштабируемое решение, в котором оптимально сочетаются стоимость и простота инсталляции, интеграции и обслуживания. Система использует высокоэффективные энергосберегающие силовые элементы для экологически чистых дата-центров и надежно контролирует бесперебойность работы всего комплекса.

## «Подорожник» Санкт-Петербурга

Технология NXP MIFARE Plus выбрана в качестве основы единого транспортного проездного

Компания NXP Semiconductors объявила о том, что бесконтактная технология NXP MIFARE Plus выбрана в качестве основы проекта «Подорожник» — единого электронного билета, реализованного в г. Санкт-Петербурге с целью предоставления пассажирам удобного средства оплаты проезда в общественном пассажирском транспорте. Проект является результатом совместной плодотворной работы Комитета по транспорту Санкт-Петербурга, компании NXP и компаний-разработчиков решений по автоматизации оплаты проезда для наземного и подземного пассажирского транспорта. В проекте «Подорожник» в роли производителя нового проездного билета на базе NXP MIFARE Plus выступает компания ЗАО «МФ-Тариф». Поставщиком интеллект для проекта является компания Smartrac — мировой производитель интеллект. Единый проездной билет, предоставляющий проезд на совершенные поездки в пределах фиксированной суммы, — электронный кошелек — принимается на всех видах городского пассажирского транспорта и предусматривает подключение дополнительных операторов — пригородных электропоездов, платных автомобильных дорог и парковок, водного транспорта и т.д.

В основе единого проездного билета «Подорожник» — передовая электронная технология, совмещающая функции общего для всех участников системы проездного билета с гибкой тарифной политикой и универсального средства контроля оплаты, позволяющего подключать новых участников и новые услуги на базе технологии MIFARE Plus. Технология MIFARE Plus используется в настоящее время операторами подземного и наземного пассажирского транспорта города Санкт-Петербурга и Ленинградской области, а также пригородных электропоездов, что, в свою очередь, открывает широкие возможности применения нового билета и подключения дополнительных сервисов, таких как комбинированные билеты на проезд в пригородных электропоездах и городском пассажирском транспорте, оплата парковок и проезда по платным автомобильным дорогам и прочие новшества в соответствии с долгосрочными планами развития города.

С момента запуска в 2009 году технология NXP MIFARE Plus продолжает устанавливать новые стандарты безопасности и защиты данных в бесконтактных смарт-картах. Последние разработки NXP в линейке продуктов MIFARE предоставляют системным интеграторам огромные возможности улучшения существующих инфраструктур на базе более ранних версий, таких как MIFARE Classic, и выхода на новый уровень безопасности и функциональности. Реализация единого проездного билета «Подорожник» на базе передовой технологии NXP MIFARE Plus, соответствующей стандарту Common Criteria EAL 4+ и использующей современной открытый криптоалгоритм AES с длиной ключа 128 бит, обеспечивает повышенную степень защищенности транспортных приложений на уровне банковских карт, что позволяет не только надежно хранить данные на электронном проездном билете, но и безопасно расширять спектр услуг, предоставляемых держателю такого билета.

«Реализация единого проездного билета на основе технологии NXP MIFARE Plus в одном из крупнейших городов России явля-



ется важным этапом для компании NXP и ее партнеров по проекту, — говорит Анри Ардевол, генеральный директор направления автоматических систем оплаты, NXP Semiconductors. — NXP наблюдает возрастающий спрос на бесконтактные технологии в России и других странах СНГ. Крупнейшие операторы общественного транспорта, такие как Московский метрополитен, уже используют наши решения на основе технологии MIFARE, технология MIFARE Plus легла в основу системы оплаты наземного транспорта города Сочи — столицы Зимних Олимпийских Игр 2014. Опыт транспортной системы Санкт-Петербурга является отличным примером реализации масштабного проекта на основе технологии MIFARE Plus и еще раз подтверждает, что эта успешная продуктовая линейка позволяет системным интеграторам создавать любые системы сбора платежей под конкретные нужды заказчиков и улучшать характеристики безопасности в уже существующих инфраструктурах».

«Проект единого проездного билета «Подорожник» является следующим этапом развития системы электронного контроля

оплаты проезда в Санкт-Петербурге и предоставляет пассажирам многофункциональный электронный проездной билет, объединяющий все виды городского и, в перспективе, пригородного транспорта, — говорит Станислав Владимирович Попов, председатель Комитета по транспорту г. Санкт-Петербурга. — Уникальность проекта заключается в возможности использования одного билета вместо многочисленных на отдельные виды транспорта — пассажирам не придется заботиться о покупке нескольких видов билетов и сроках их действия, чтобы воспользоваться необходимыми им видами транспорта в нужный момент. Более того, при регулярном использовании единого проездного билета «Подорожник» льготный тариф будет активироваться автоматически. Так, для пассажира, который активно пользуется единым проездным билетом «Подорожник» в пассажирском транспорте Санкт-Петербурга, скидка с каждой поездки может составлять от 1,5 руб. до 7 руб. Мы ожидаем, что запуск единого проездного билета «Подорожник» сделает поездку в городском общественном транспорте более комфортной для пассажира, а также позволит уменьшить число пассажиров, оплачивающих свой проезд наличными деньгами — на сегодняшний день это порядка 25%».

«Наше сотрудничество с компанией NXP длится не первый год. Выбор инновационной технологии MIFARE Plus в качестве основы единого проездного билета «Подорожник» для Санкт-Петербурга был смелым шагом, однако, в безоговорочной поддержке и оперативности специалистов NXP мы не сомневались. Отличительными особенностями технологии MIFARE Plus™ являются повышенный уровень безопасности данных при полной совместимости с инфраструктурой MIFARE Classic. В конечном итоге, мы смогли предоставить городу это передовое решение в кратчайшие сроки, интегрировав новый носитель в уже работающую и налаженную систему, — говорит Елена Николаевна Макова, заместитель директора компании «МФ Тариф», поставщика системы электронного контроля оплаты проезда в наземном транспорте Санкт-Петербурга и производителя бесконтактных карт «Подорожник». — Новый продукт обеспечивает универсальность билета и надежную защиту информации, позволяющую городу безопасно проводить гибкую тарифную политику, устанавливать длительные сроки действия билета и оперативно включать в систему операторов новых услуг».

В режиме тестовой эксплуатации единый проездной билет «Подорожник» на базе технологии MIFARE Plus принимается общественным пассажирским транспортом Санкт-Петербурга с января 2011 года. Массовое использование началось с мая 2011 года. Система нацелена на обслуживание более 4 млн жителей города и более одного миллиона туристов ежедневно.

«МФ Тариф» является одним из отечественных лидеров по разработке, производству оборудования и специализированного программного обеспечения для работы с бесконтактными смарт-картами (БСК) для предприятий транспорта и связи, а также осуществляет техническое сопровождение проектов. Являясь производителем бесконтактных карт ЗАО «МФ Тариф» осуществляет разработку приложений и интеграцию смарт-карт в системы электронного контроля оплаты проезда. В составе компании есть собственные подразделения разработки, конструкторское, опытное и технологическое производство в Санкт-Петербурге.

# Продление спонсорства

## GE и Международный олимпийский комитет

Андрей Шаромов

Компания GE объявила о продлении сотрудничества с Международным олимпийским комитетом (МОК) по проведению Олимпийских игр, начиная с Зимних Олимпийских игр в Сочи (Россия) в 2014 году, включая игры в 2016 году в Рио-де-Жанейро (Бразилия) и до 2020 года. GE остается эксклюзивным поставщиком широкого спектра инновационных продуктов, технологий и услуг. Компании GE является партнером Олимпийских игр с января 2005 года, предоставив высокотехнологические решения для Олимпийских игр в Турине (2006), Пекине (2008) и Ванкувере (2010). Компания GE также является спонсором предстоящих Игр-2012 в Лондоне.



«Мы рады продлить наше сотрудничество с Олимпийским движением еще на восемь лет, — говорит Джефф Имелт, председатель правления и генеральный директор GE. — Олимпийские игры предоставляют прекрасную возможность продемонстрировать наши инновационные технологии и услуги. Проведение Олимпийских игр — уникаль-

ная возможность для развития каждого принимающего города. Мы намерены продолжать работу с МОК и местными Оргкомитетами, нацеленную на предоставление решений для построения инфраструктуры мирового уровня и создание долговременного наследия для будущих поколений».

Президент МОК Жак Рогге приветствует приверженность GE к поддержке Олим-

пийского движения. «GE — ведущая организация, краеугольным камнем которой являются технологии и устойчивое развитие. За эти годы компания GE внесла огромный вклад в усилия, нацеленные на проведение Олимпийских игр экологически устойчивой направленности. Мы рады продолжить наше сотрудничество Олимпийских игр

компанией GE предусматривает поставку систем выработки и распределения электроэнергии, цифровой рентгенографии, технологий мониторинга и электронных медицинских карт, осветительных приборов и систем, авиационных двигателей, оборудования для железнодорожных перевозок, услуг по очистке воды, управлению оборудованием и транспортировке.

# Highscreen Black Box

## Электронный правозащитник для авто

В последнее время в России наблюдается повышенный спрос на видеорегистраторы, и это вполне объяснимо: согласно букву Закона, полученные с помощью таких устройств материалы рассматриваются как доказательство в суде, да и при споре с инспектором ДПС или страховщиком компании такое видео никогда не будет лишним. В этом обзоре речь пойдет о регистраторе Highscreen Black Box, весьма функциональной модели стоимостью порядка 9 тыс. руб.

ко в салоне автомобиля, но и за его боковыми стеклами. При этом записывается и звук (что особенно полезно при общении с инспекторами ДПС), а инфракрасная подсветка позволяет вести запись и ночью.



Экран. Небольшой дисплей имеет автоматическую регулировку яркости в зависимости от освещения. На него выводится текущая скорость, время и дата (возможна синхронизация через GPS), уровень сигнала со спутников, показания компаса и информация о точ-

каж POI. К сожалению, цветной ЖК-дисплей для просмотра отснятого видео в Highscreen Black Box не предусмотрен.

GPS. Встроенный GPS-модуль постоянно записывает маршрут движения автомоби-

участки дорог. О приближении к этим точкам напоминают голосовые подсказки. Кстати, базу можно обновлять при подключении к компьютеру.

G-датчики. Датчики перегрузок и ускорений автоматически включают запись в аварийных ситуациях, среди которых резкие торможения, ускорения, повороты, удары. Для этих целей на карте памяти зарезервировано около 1 Гб. Стереть такие файлы можно только при форматировании карты. Кстати, все получаемые записи защищены от редактирования вручную. Видео пишется в формате H.264 и доступно для просмотра на компьютере через установленный на карту памяти фирменный iBoxPlayer. К слову, есть и конвертер видео в популярный формат AVI, что позволяет просматривать записи без установки iBoxPlayer. В скором будущем ожидается и программа для просмотра видеозаписей на коммуникаторах под управлением Android и Windows Mobile.

Карта памяти. Комплектной карты памяти хватит примерно на три-четыре часа видеозаписи. Поддерживаются карты стандарта microSD/MicroSDHC объемом до 32 Гб.

Небольшие габариты Highscreen Black Box (115 x 60 x 28 мм), удобные крепления, качественные камеры (разрешение видео — 640 на 480 точек), GPS-функционал — все это делает стоимость модели вполне оправданной.

# Инновации в домостроении

## «Металл Профиль» предложил альтернативу дереву

Группа компаний «Металл Профиль» начала производство изделий из стали с покрытием ECOSTEEL («Экостeel»), имитирующим дерево (сосну или клен). Визуально дом, облицованный новыми материалами, не отличается от деревянного, а его внешний вид сохраняется в 10 раз дольше без каких-либо ремонтов или окраски.

«Дом из дерева приходится обновлять примерно раз в два года, так как лак или краска начинают слезать. А через пять лет, когда дерево потемнеет, свежего вида в принципе невозможно будет добиться. «Деревянный» же дом из стали продержится 30-50 лет, и его не надо будет красить», — комментирует Андрей Тамеев, заместитель директора по продажам и маркетингу Группы компаний «Металл Профиль». Различные виды профилированных листов, в том числе «под бревно», металлические сайдинги и элементы отделки из стали с покрытием ECOSTEEL — все это предложил «Металл Профиль» как альтернативу деревянной отделке дома. Сталь с покрытием ECOSTEEL является материалом премиум-класса: ее толщина составляет 0,5 мм, она имеет антикоррозионное алюминоцинко-

вое покрытие, а полимерное покрытие воспроизводит рисунок натурального дерева. Гарантия на новую продукцию составляет 10 лет. «Многие любят дерево из-за кажущейся экологичности, но оно гниет, горит, подвергается воздействию насекомых. Чтобы избежать негативных последствий, деревянные конструкции пропитывают химией, покрывают лаками, «отравляющими» жизнь хозяевам дома и сводящими на нет идею экологичности. У уже не говоря о стоимости обслуживания такого дома, — комментирует Андрей Тамеев. — Сталь же является экологически чистым материалом, она не содержит ингредиентов, оказывающих вредное влияние на здоровье человека, ничего не выделяет, не загрязняет окружающую среду, утилизируется на 100%. Плюс использование стали позволяет сэкономить леса от вырубки». По словам архитектора Юлии Шаровой (Москва), «потребитель редко задумывается над тем, во сколько ему обойдется обслуживание этого дома, и как он будет выглядеть, скажем, лет через десять. Здорово, что появляются такие решения! Они позволяют сохранить эстетику деревянного дома, а потребителю его свойства вывести на качественно иной уровень», — отметил архитектор.

# Нюансы страхования

## Спокойствие — залог здоровья

Древнее утверждение «Мой дом — моя крепость», к сожалению, сегодня аксиомой не является. Даже в родных пенатах жители многоквартирных домов не защищены от многих проблем самого разнообразного происхождения. В некоторых случаях виноваты безответственные соседи и нерадивые управляющие компании. Другое же, по незнанию или вере в великий русский «авось», мы создаем себе сами. Попробуем разобраться, как сделать свою жизнь максимально спокойной и защищенной от разного рода бытовых неприятностей.

### Мокрое дело

История о том, как квартиру залили соседи сверху, могла бы лечь в основу многих анекдотов, если бы все не было так печально. По закону подлости, чаще всего потеки и разводы появляются на только что побеленном потолке, промакуют новые обои, приходится восстанавливать свежеположенный дорогой ламинат или паркет. От заливов страдает не только отделка, но и мебель, электроника, бытовая техника. И очень хочется найти средство, чтобы навсегда обезопасить свою квартиру от протечек.

Застраховаться действительно можно, причем в прямом смысле этого слова. «Залив соседями сверху — один из рисков, который можно указать в страховом полисе. Кроме того, страховать можно от разрушения или повреждения в результате пожара, стихийных бедствий и т.п.», — рассказывает Алексей Козьмин, руководитель дирекции андеррайтинга страхования имущества физических лиц и ипотеки Страховой группы «Уралсиб».

Объектами страхования могут выступать: конструктивные элементы квартиры (стены, оконные и дверные конструкции); внутренняя отделка (все виды штукатурных и малярных работ, покрытие стен, потолка, пола; техническое и инженерное оборудование); системы отопления и кондиционирования воздуха, сантехническое оборудование, движимое имущество (мебель, электроника, бытовая техника) и даже одежда. Конечно, покупка полиса не предотвратит потоп, но ликвидировать его последствия не придется из своего кошелька. Такую страховку можно приобрести в любой момент, но внутреннюю отделку лучше страховать сразу после ремонта, а конструктивные элементы — еще до его начала.

Причиной залива может стать не только безответственность соседей, но и проблемы с внутридомовыми сетями тепло- и водоснабжения, ответственность за которые лежит на управляющей компании (УК), обслуживающей дом. Тут важно помнить, что одна из основных функций УК — содержание и текущий ремонт общего имущества многоквартирного дома. Соответственно, любые проблемы с общим имуществом — забота управляющей компании. Она и должна делать ремонт в квартире, если залив произошел из общих стояков. Правда, чтобы добиться полного восстановления собственности, нужно очень грамотно себя вести. Прежде всего, сразу же сообщить о заливе в УК и диспетчерскую службу.

«Если управляющая компания свою вину признавать отказывается, то собственнику помещения следует обратиться в экспертное учреждение для проведения независимой экспертизы с последующей оценкой причиненного ущерба», — поясняет юрист Елисей Пятин, сотрудник межрегиональной коллегии адвокатов «Закон и человек». — На экспертизу нужно обязательно пригласить представителя УК, для этого выслать письменное извещение, один экземпляр которого должен остаться у вас на руках с пометкой о принятии».

При отсутствии желания УК добровольно возместить имущественный ущерб следует выслать требование о возмещении ущерба, причиненного заливом. Если и после этого последовало молчание или отказ, остается один вариант — суд.

Но стоит подумать и о том, что виновником потопов можете оказаться вы сами. Сорванный кран, лопнувший радиатор отопления или сломавшаяся стиральная машина — все это может в один не самый лучший день случиться и в вашей квартире, нанеся ущерб не только вашему имуществу, но и квартирам соседей снизу. Умиротворить пострадавших соседей опять же поможет страховка, но другой ее вид — полис гражданской ответственности. По сути, это ОСАГО для хозяина квартиры.

«Залив — самый частый случай причинения вреда», — говорит Максим Гофман, специалист Управления розничного страхования ОСАО «РЕСО-Гарантия». — Страхователь может выбрать размер лимита, в пределах которого при наступлении его ответственности перед третьими лицами страховая компания возместит причиненные им убытки. Лимит этот варьируется от 30 тыс. до 30 млн руб.»

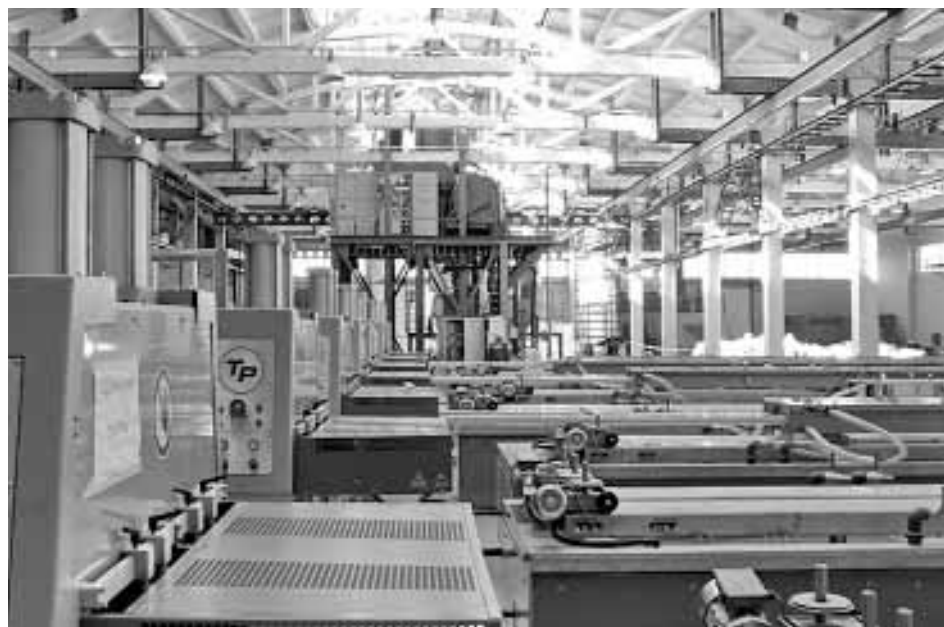
То есть если даже по вашей вине и

пострадает чужое имущество, платить за его восстановление снова придется не вам.

Еще один способ — не забыть во время ремонта сделать гидроизоляцию полов, тогда соседи снизу будут надежно защищены от проникновения влаги сверху. «Есть еще один, правда, довольно дорогой и сложный вариант, — говорит Исмет Джошкун, коммерческий директор строительной компании «МИМ-строй», специализирующейся на ремонте жилых помещений, — подключить систему «Умный дом». Тогда контролировать ситуацию в квартире будет компьютер, подключенный к Интернету и оснащенный всевозможными датчиками. Чуть только он заметит, что какие-то коммуникации вышли из строя, сразу все отключит и сообщит хозяину».

### Что нам стоит дом построить

Выбирая сложные технические решения, нужно быть стопроцентно уверенным в мастерах, которым вы доверите свое жилье. И начинать надо с проекта. Иначе помещение может оказаться непригодным для жилья. Испортить можно



даже очень большую площадь, сделав ее тесной и неудобной. Не менее важно предусмотреть в проекте все коммуникации. Даже такая мелочь, как неудачно расположенный выключатель, в состоянии сильно потрепать нервы.

Кроме того, в проекте нужно сразу продумать, как будут отделаны стояки, где пройдут общие домовые коммуникации. «Если ремонт в квартире предполагает закрытие труб общего пользования, то на это должно быть надлежащим образом оформленное разрешение от управляющей компании, — комментирует Елисей Пятин. — Если этого не сделать, то при прорыве трубы восстановление отделки в квартире будет производиться за счет ее собственника. А если прорыв повлек последствия, например, залив нижних этажей, то собственник, в помещении кото-

рой был произведен ремонт с нарушением планировки, будет нести ответственность по возмещению ущерба вместе с управляющей компанией».

Но ошибки могут случиться и при, казалось бы, простых манипуляциях. Самая безобидная — плохо выровненные стены — повредит только визуальному восприятию помещения. Другое дело, когда мастера используют неправильные технологии. Например, если превысить максимально допустимую толщину штукатурки, то через полгода на стене появятся трещины. Похожая история и с потолком. Стоит немного нарушить технологию, штукатурка не приклеится к бетонному основанию, а в результате — снова трещины.

«К сожалению, если вы сами не профессионал, то увидите ошибки мастеров будет очень трудно. Опытные рабочие хорошо умеют скрывать свои недочеты, — объясняет Исмет Джошкун. — Единственный выход — обращаться только в крупные компании с хорошей репутацией, а не к вольным бригадам».

В этом случае с заказчиком обязательно заключать договор, в котором, помимо прочего, будут указаны гарантийные обя-

зательства. «Как правило, компании дают годовую гарантию, — продолжает эксперт, — но по закону «О защите прав потребителей» гарантия должна быть минимум 24 месяца. Когда у компании есть такие обязательства, руководство само заинтересовано в качественном выполнении работ, и они наверняка будут контролировать работу своих мастеров».

### В руках профессионалов

Столкнуться с неприятностями в только что отремонтированной квартире можно и экономив на профессиональном монтаже — особенно сложных технических конструкций, таких как натяжные и навесные потолки, пластиковые окна, кондиционеры и многое другое. Каждую часть работы должны выполнять профессионалы, имеющие соответствующий опыт работы.

К примеру, даже качественный ламинат при несоблюдении правил монтажа очень скоро начинает вздуваться и деформироваться. «Это одна из самых распространенных проблем, вызванная нарушением технологии укладки. А именно несоблюдение размера зазора, который необходимо оставлять между стенами и покры-



тием. Любая независимая экспертиза установит, что виновата рабочая бригада, которая и будет обязана устранить недочеты», — уверяет Николай Алеников, заместитель директора строительной компании «Солар-строй».

Сложнее дело обстоит с пластиковыми окнами, так как многие дефекты проявляются не сразу. «Более 90% всех жалоб на окна из ПВХ вызваны их неграмотной установкой, — отмечает Рафик Алекперов, технический директор ТД ПРОПЛЕКС (эксклюзивного поставщика теплосберегающего оконного ПВХ-профиля, произведенного в России по австрийским технологиям). — Например, герметичность притвора створки может быть нарушена, если при установке окон в местах запирающих не были закреплены дополнительные дистанционные подкладки и уплотнители, которые обеспечивают более плотное прилегание створки. Результат такой ошибки — постоянные сквозняки».

Еще одно возможное свидетельство некачественного монтажа — образование зимой наледи на стыке рамы и оконного проема.

«Монтаж окна в соответствии с ГОСТ выполняется с использованием ПСУЛ (уплотнительной ленты) и паронизационной ленты, чтобы стык между рамой и оконным проемом был полностью паронепроницаем, — говорит Иван Шалагин, директор Кировской оконной компании «Интерсервис». — Если монтажные швы не имеют паронизации, то в зимнее время влажный теплый воздух стремится через них выйти из помещения, влага замерзает в шве, образуя «мостики холода»».

Как же выбрать фирму, которая не только качественно изготовит окно, но и грамотно его установит? На одни советы друзей и знакомых тут полагаться нельзя. Хорошей рекомендацией для оконных фирм может считаться наличие сертификатов поставщиков ПВХ-профиля. Так, компания ПРОПЛЕКС надежным партнером выдает особый «Сертификат Доверия». Этот документ изготовитель окон получает только после аудита производства на соответствие требованиям к технологии и качеству изделий, а также уровню обслуживания и отработке рекламации.

Конечно, никто не может дать полных гарантий от возникновения бытовых проблем. Однако в наших руках свести вероятность всяческих неприятностей к минимуму и максимально подготовить себя и свое жилище к встрече с этими проблемами. Если зная свои права и уметь защищать свою собственность, а все работы в квартире доверить профессионалам, то беды и тревоги будут обходить «вашу крепость» стороной.

**ПРОМЫШЛЕННЫЙ**  
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:  
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».  
Издано зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников  
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников  
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков  
Региональный директор Наталья Можжаева  
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина  
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»  
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Ванкувер, Канада); vki@telus.net  
Tel.: (1-604)-805-5979  
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29  
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)  
www.promweekly.ru  
doc@promweekly.ru  
re-gazeta@inbox.ru  
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптяев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.  
Номер подписан 8.07.2011 г.  
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38  
www.redstarph.ru  
Номер заказа 2994  
Тираж 35000 экз.